



Artigo técnico



Administrar bem, lucrar sempre. Direção: a terceira função da administração (Parte 4)

leia ➤

Artigo técnico



Inseminação Artificial em Tempo Fixo x IDEAGRI IATF

leia ➤

IDEAGRI News



Fazenda Figueiredo - Vacas bonitas, produtivas e rentáveis

leia ➤

IDEAGRI News



ALTA GENETICS SHOWCASE - 2012 - Um show de conhecimento sob o sol da Califórnia

leia ➤

IDEAGRI News



Agende-se: dia 28 de abril - participe de um dos leilões de maior destaque da raça Girolando - Faz. Santa Luzia

leia ➤

IDEAGRI News



Conheça a PeQPro Embryo: Soluções em TE e FIV

leia ➤

IDEAGRI News



Contribua com nosso boletim. Sugira temas de dicas e artigos

IDEAGRI News



Conheça a PeQPro Embryo: Soluções em TE e FIV

Dicas IDEAGRI



Como gerenciar seu estoque

leia ➤

Dicas IDEAGRI



Avaliação Financeira do Rebanho

leia ➤

Administrar bem, lucrar sempre. Direção: a terceira função da administração (Parte 4)

Retomando a sequência sobre a função Direção, apresentamos os principais aspectos da Motivação. O conhecimento da motivação humana é indispensável para que o administrador possa realmente contar com a colaboração irrestrita das pessoas. O próximo texto, último da série 'Administrar bem, lucrar sempre', tratará da função Controle (Texto 14). Confira o artigo completo. [Confira o artigo completo.](#)

Inseminação Artificial em Tempo Fixo x IDEAGRI IATF

INSEMINAÇÃO ARTIFICIAL EM TEMPO FIXO: sua importância para a garantia da vantagem competitiva na pecuária e o controle do seu desempenho através

Destaques

- A quadragésima quinta edição do Boletim destaca o retorno da série de artigos - "Administrar bem. Lucrar sempre" - com o tema "Direção: a terceira função da administração".
- Confira também o artigo sobre IATF e o lançamento do sistema IDEAGRI IATF.
- Conheça a Fazenda Figueiredo, através da visita virtual.

do inovador sistema IDEAGRI IATF. [Confira e leia mais.](#)

Fazenda Figueiredo - Vacas bonitas, produtivas e rentáveis

A fazenda Figueiredo tem como slogan: "Vacas bonitas, produtivas e rentáveis. Mais que uma Paixão, é uma Obsessão". Conheça a empresa, localizada no município de Cristalina - GO, de propriedade de Reinaldo Figueiredo, uma das maiores e mais eficientes fazendas de produção de leite do Brasil. A fazenda Figueiredo é parceira e usuária do sistema de gestão IDEAGRI. [Clique e fique por dentro.](#)

ALTA GENETICS SHOWCASE - 2012 - Um show de conhecimento sob o sol da Califórnia

O "AltaAdvantage® Showcase", uma turnê bianual que percorre empresas produtoras de leite, parceiras da Alta, reuniu mais de 350 convidados e funcionários de 18 países. Todos estavam unidos por uma paixão em comum "a produção leiteira progressista" e puderam aprender, compartilhar e interagir. O tema central do Showcase foi "Ver para crer". Heloíse Duarte, diretora do IDEAGRI, participou do tour. [Clique e saiba mais.](#)

Agende-se: dia 28 de abril - participe de um dos leilões de maior destaque da raça Girolando - Faz. Santa Luzia

Um final de semana com o melhor da raça! Confira as informações completas da 11ª edição do "Grande Leilão Anual da Fazenda Santa Luzia" - 50 anos de seleção e 11 anos de reconhecimento como um dos melhores leilões da raça Girolando! O leilão ocorrerá no dia 28 de Abril de 2012, em Passos - MG. Confira também os detalhes sobre a "Noite de Gala", que acontece no dia 27 de abril. A Santa Luzia é considerada uma referência para Passos e região. A tradicional fazenda dedica-se à pecuária leiteira intensiva - com modelo próprio de produção a pasto, fornecendo genética de ponta da Raça Girolando para o mercado. A Fazenda Santa Luzia é parceira e usuária do IDEAGRI. [Clique e participe.](#)

Conheça a PeQPro Embryo: Soluções em TE e FIV

A PeQPro Embryo foi criada com o objetivo de disponibilizar aos criadores e produtores um serviço sério, de alto padrão de qualidade e organização na produção de prenhez. A empresa tem como parceiros, fornecedores de genética e criadores altamente comprometidos com a manutenção de rebanhos de alto padrão genético e sanitário. O controle zootécnico das doadoras é realizado de maneira organizada e transparente. O IDEAGRI se orgulha de ser o sistema de gestão da PeQPro. [Clique e confira os detalhes.](#)

Contribua com nosso boletim. Sugira temas de dicas e artigos! A troca de conhecimentos fortalece a comunidade IDEAGRI. As melhores sugestões serão publicadas no boletim mensal. As sugestões escolhidas serão premiadas com brindes do IDEAGRI!. Clique e contribua.

2º Simpósio Internacional Leite Integral
O II Simpósio Internacional Leite Integral será realizado no Hotel Ouro Minas, em Belo Horizonte, entre os dias 3 e 4 de maio de 2012 e terá como tema "Bem-estar, comportamento e imunidade - os novos pilares da produção de leite". O evento reunirá, de forma inédita no Brasil, os maiores nomes nacionais e internacionais relacionados ao estudo das interações entre conforto, sanidade e nutrição, bem como os efeitos das mesmas sobre o sistema imune e a produção

- Veja os detalhes do Showcase da Alta 2012, pela Califórnia.
- Saiba tudo sobre a 11ª ed. do leilão da Fazenda Santa Luiza e participe.
- Conheça a PeQPro Embryo.
- Contribua com nosso boletim. Sugira temas de dicas e artigos!
- Acesse a programação do Simpósio da Leite Integral.

Sugira dicas e temas para o Boletim IDEAGRI. Aproveite as dicas abordando rotinas de gestão no IDEAGRI: estoque e avaliação financeira de rebanho.

Mais

- ▶ RELATÓRIOS IDEAGRI: Portfólio completo
- ▶ DEPOIMENTOS: Opinião de quem usa e indica
- ▶ Faça contato com nossa equipe
- ▶ Conheça nossa empresa

IDEAGRI

- O IDEAGRI é uma empresa inovadora no ramo de tecnologia da informação. Seu foco principal é a prestação de serviços voltada para o agronegócio.
- O negócio do IDEAGRI é gerar informações rápidas e confiáveis para o agronegócio, transformando dados técnicos e financeiros em indicadores para a tomada de decisão.
- O IDEAGRI é fruto da parceria entre empresas de excelência em suas áreas de atuação: ALTA GENETICS, LINKCOM e

de leite. Clique e acesse o site oficial.

REHAGRO.

Como gerenciar seu estoque

No momento do fechamento mensal, para fazendas que trabalham com controle de estoque, algumas conferências podem ser necessárias. Neste artigo vamos abordar dicas que visam minimizar inconsistências entre estoque físico e virtual. Vamos dar uma visão geral sobre as funcionalidades relativas ao controle de estoque, como: entrada, saída, ajustes, relatórios e fechamento de estoque. Esperamos que as considerações ajudem na administração de seu estoque, otimizando os esforços e garantindo maior confiabilidade de dados, de acordo com a realidade da fazenda. [Clique e aproveite.](#)



Avaliação Financeira do Rebanho

A avaliação Financeira do Rebanho representa o capital imobilizado em animais. Realize avaliações periódicas do rebanho para que as análises econômicas e financeiras sejam mais apuradas. [Clique e veja o passo-a-passo.](#)

Rua Gávea, 358, sls 206 e 207, Jardim América, CEP 30.421-340, Belo Horizonte, MG
Fone/Fax: (31)3344-3213, Skype: ideagri

Artigo Técnico

09/04/2012

Administrar bem, lucrar sempre. Direção: a terceira função da administração (Parte 4) por Leonora Duarte, administradora e gerente de atendimento ao cliente IDEAGRI



Retomando a sequência sobre a função Direção, apresentamos os principais aspectos da Motivação. O conhecimento da motivação humana é indispensável para que o administrador possa realmente contar com a colaboração irrestrita das pessoas. O próximo texto, último da série 'Administrar bem, lucrar sempre', tratará da função Controle (Texto 14).

Um dos maiores desafios do administrador é motivar as pessoas. Torná-las decididas, confiantes e comprometidas intimamente a alcançar os objetivos propostos. Isto é, energizá-las e estimulá-las o suficiente para que sejam bem-sucedidas através do seu trabalho na organização.

Para ser efetivo nesta função de estimular sua equipe a atingir os objetivos organizacionais e individuais, o administrador deve possuir o conhecimento sobre as teorias motivacionais de forma a criar condições de aplicá-las na vida organizacional através de modelos práticos de gestão motivacional.

Conceito de Motivação

A motivação funciona como o resultado da interação entre o indivíduo e a situação que o envolve. As pessoas diferem quanto ao seu impulso motivacional básico, e a mesma pessoa pode ter diferentes níveis de motivação que variam ao longo do tempo, ou seja, ela pode estar mais motivada em um momento e menos motivada em outra ocasião. A conclusão é o que o nível de motivação varia entre as pessoas e dentro de uma mesma pessoa através do tempo. Além das diferenças individuais, existem as variações no mesmo indivíduo em função do momento e da situação.

A motivação é o desejo de exercer altos níveis de esforço em direção a determinados objetivos organizacionais, condicionados pela capacidade de satisfazer algumas necessidades individuais. A motivação está relacionada com 3 aspectos:

- **Objetivo** (*direção do comportamento*)
- **Esforço** (*força e intensidade de comportamento*)
- **Necessidade** (*duração e persistência do comportamento*)

O esforço bem direcionado e consistente com o objetivo organizacional a alcançar é o tipo de esforço que se deseja. Finalmente, a motivação é um contínuo processo de satisfação de necessidades individuais.

A necessidade é um estado interno que, quando não satisfeita, cria tensão e estimula algum impulso dentro do indivíduo para reduzi-la ou atenuá-la. Por isso, é imprescindível que os requisitos das necessidades individuais da pessoa sejam compatíveis e consistentes com os objetivos organizacionais.

Neste contexto em que o impulso gera um comportamento de busca e pesquisa para localizar objetivos que, se atingidos, saciarão a necessidade e reduzirão a tensão, é possível avaliar o conceito de Ciclo Motivacional que é uma sequência de eventos que vão desde a carência de uma necessidade até a sua satisfação e retorno ao estado anterior de equilíbrio. O conhecimento sobre este ciclo motivacional é uma poderosa ferramenta para o administrador em sua tarefa de motivar sua equipe.

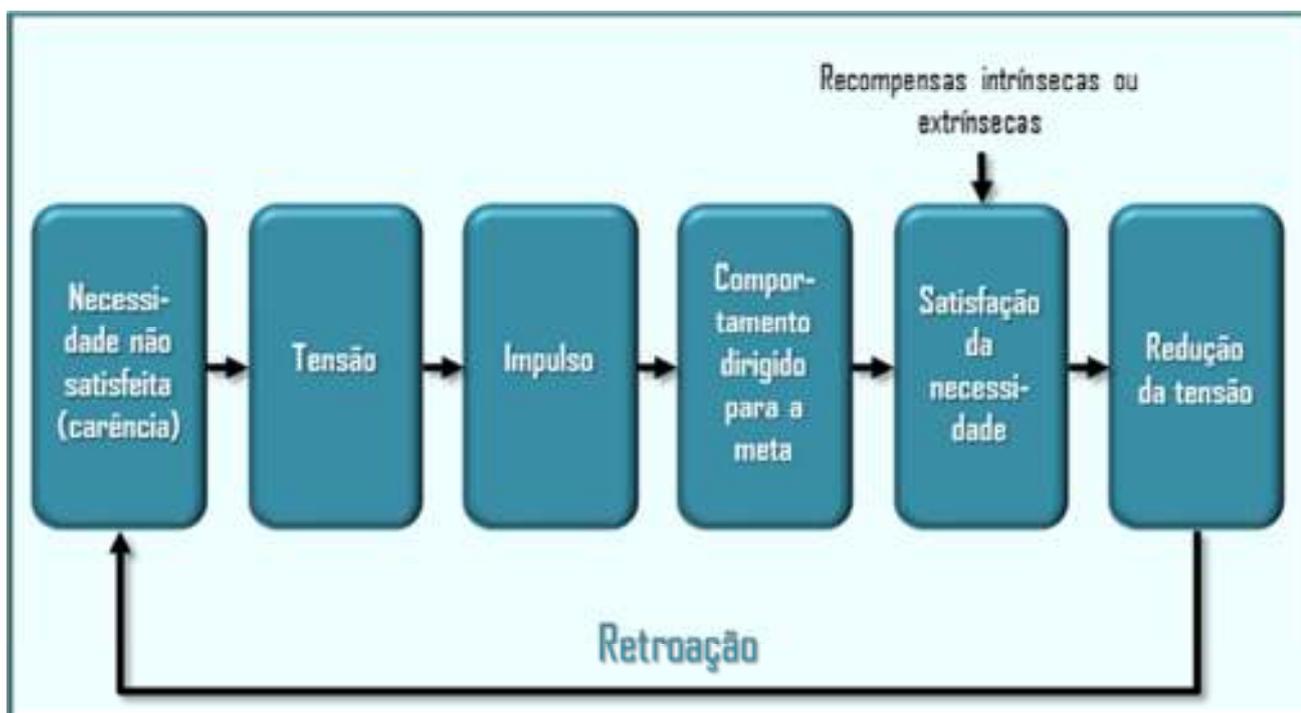


Fig. 1: O ciclo motivacional. Fonte: CHIAVENATO, 2004.

Principais Teorias da Motivação

As teorias da motivação podem ser classificadas em duas abordagens diferentes. De um lado, as teorias de conteúdo que se relacionam principalmente com aquilo que está dentro de um indivíduo ou do ambiente que envolve um indivíduo e que energiza ou sustenta seu comportamento. De outro lado, estão as teorias de processo, que oferecem uma alternativa mais dinâmica, pois proporcionam uma compreensão dos processos cognitivos ou de pensamento das pessoas, e que influenciam o seu comportamento.

TEORIA DA HIERARQUIA DAS NECESSIDADES

Também denominada de Teoria de Maslow (responsável por sua proposição) determina que, em cada pessoa, existe uma hierarquia de 5 necessidades humanas, de modo que, quando uma necessidade é relativamente satisfeita, a próxima necessidade mais elevada torna-se dominante no comportamento da pessoa.

- **Necessidades Fisiológicas** (*necessidades básicas de sobrevivência biológica*)
- **Necessidades de Segurança** (*buscam assegurar a estabilidade das pessoas*)
- **Necessidades Sociais** (*envolvem a necessidade de amor, de pertencer e de relacionamento humano*)
- **Necessidades de Estima** (*fatores internos de estima, como auto-respeito, autonomia, sendo de competência, status, prestígio, atenção, etc*)
- **Necessidades de Auto-realização** (*crescimento pessoal e o alcance da plena potencialidade da pessoa*)

O primeiro passo para se motivar uma pessoa é conhecer qual é o nível da hierarquia que ela está focalizando para poder satisfazer aquela necessidade ou carência específica. A Teoria de Maslow teve ampla aceitação entre os administradores devido à sua lógica intuitiva e facilidade de compreensão. Todavia, vale destacar que, enquanto esta teoria salienta que a pessoa focaliza uma única necessidade de cada vez, outros pensadores afirmam que mais de uma necessidade pode ser ativada ao mesmo tempo.



Fig. 2: A pirâmide de necessidades de Maslow e suas implicações. Fonte: CHIAVENATO, 2004.

TEORIA DOS 2 FATORES

Proposta por Herzberg, esta teoria trata da motivação para o trabalho ao considerar 2 tipos de fatores que estão relacionados com o comportamento no trabalho e podem ser facilmente utilizados pelo

administrador. Muitos a consideram como uma teoria dos determinantes da satisfação e insatisfação no emprego e não propriamente uma teoria da motivação.

• **Fatores Higiênicos ou Insatisfacientes** (Estão associados com o contexto do trabalho, ou seja, com aqueles aspectos relacionados com o ambiente do trabalho. São fatores de entorno, relacionados com as fontes de insatisfação no trabalho.)

• **Fatores Motivacionais ou Satisfacientes** (Estão relacionados com o conteúdo do trabalho e suas fontes de satisfação.)

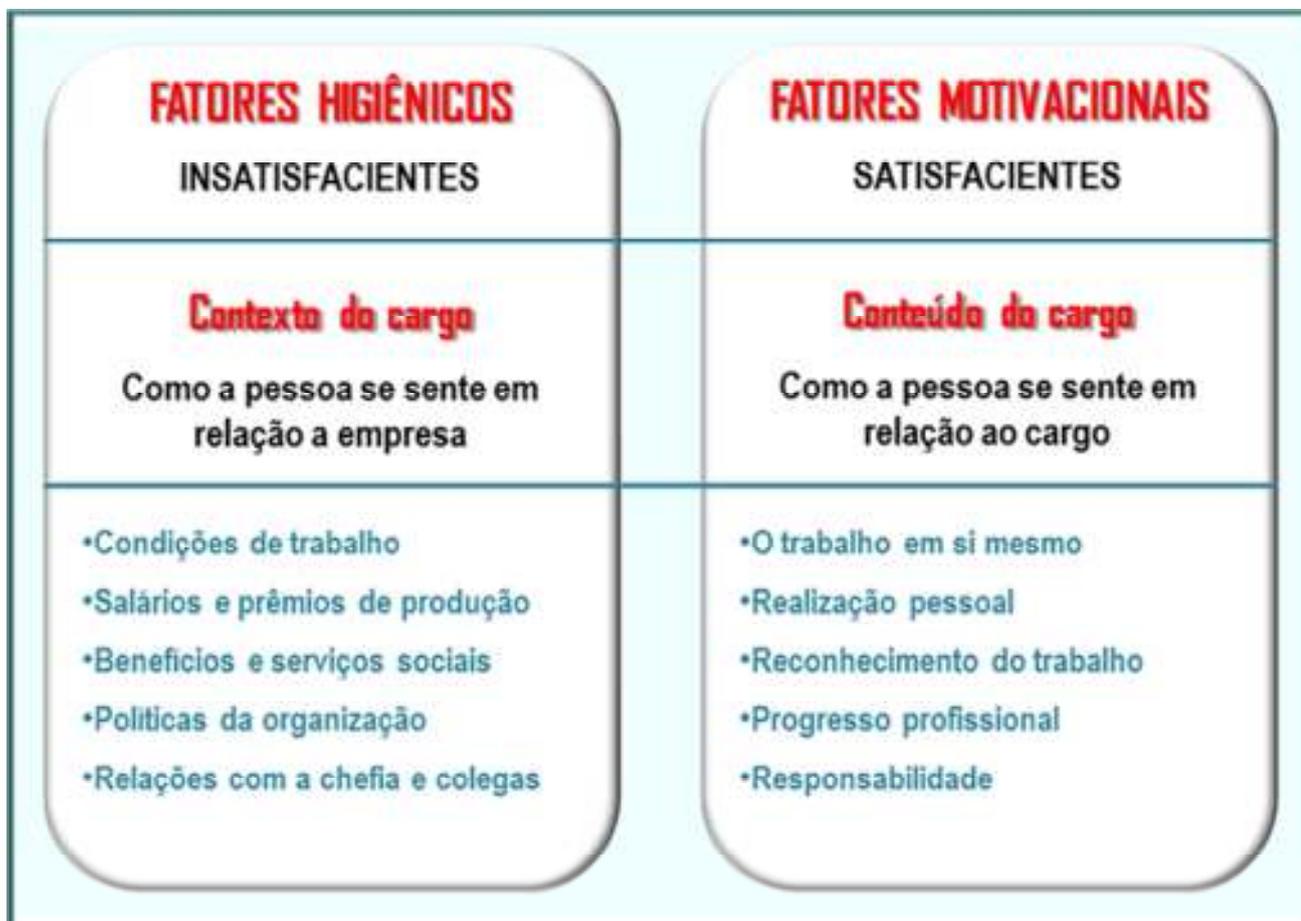


Fig. 3: Os fatores higiênicos e os fatores motivacionais. Fonte: CHIAVENATO, 2004.

TEORIA DO ESTABELECIMENTO DE OBJETIVOS

A intenção de trabalhar em direção a algum objetivo constitui uma grande fonte de motivação. Os objetivos influenciam o comportamento das pessoas.

Dicas

Para que a formulação de objetivos possa trabalhar a seu favor, considere os seguintes aspectos:

Fixe objetivos específicos *(Eles conduzem a melhor desempenho que objetivos vagos e imprecisos.)*

Fixe objetivos desafiadores *(À medida que são percebidos como realistas e possíveis, os objetivos mais difíceis conduzem a melhor desempenho do que os objetivos fáceis.)*

Construa aceitação de objetivos e comprometimento *(As pessoas trabalham melhor quando aceitam e acreditam nos objetivos e tendem a resistir aos objetivos que são impostos a elas.)*

Esclareça prioridades de objetivos *(Assegure que as expectativas fiquem claras e quais os objetivos que devem ser alcançados antes e por quê.)*

Recompense o alcance de objetivos *(Não deixe passar despercebido o alcance de um objetivo, e recompense pública e abertamente as pessoas que fizerem um bom desempenho. Faça valer a pena um bom trabalho para as pessoas.)*

Fig. 4: Como fazer a 'formulação de objetivos' trabalhar para você. Fonte: CHIAVENATO, 2004.

TEORIA DA EQUIDADE

Avalia as contribuições (o que a pessoa dá) em relação às recompensas (o que a pessoa recebe) do seu trabalho à organização. A essência desta teoria é a comparação feita pelas pessoas entre seus esforços e recompensas e os esforços e recompensas das outras pessoas que trabalham em situação semelhante. Fornece um modelo simples que ajuda a explicar e prever atitudes das pessoas com relação às recompensas oferecidas pela organização.

Dicas

Existem certos cuidados para manter a equidade:

1. Todo funcionário faz comparações, especialmente quando recebe recompensas visíveis e públicas, como aumentos salariais, promoções, gratificações, elogios, etc.

2. Pode-se prever antecipadamente desequilíbrios com resultados negativos, desde que se localize as referências de comparação.

3. Comunique a cada indivíduo a sua avaliação pessoal da recompensa e do desempenho sobre o qual ela está baseada e os pontos de comparação que você considera apropriados. Mostre a sua equidade sobre ele.

Fig. 5: Passos para administrar o processo de equidade. Fonte: CHIAVENATO, 2004.

Aplicações práticas das Teorias de Motivação

Existem 3 aspectos básicos que o administrador precisa utilizar para obter desempenho excelente das pessoas:

1. O conhecimento da motivação humana.
2. A capacitação das pessoas (através de treinamento, orientação, liderança, habilidades e conhecimentos).
3. Oferta de oportunidades e desafios para que elas possam realmente aplicar suas habilidades e conhecimentos no trabalho.

Em relação às teorias expostas neste texto, podemos destacar as seguintes aplicações práticas na realidade organizacional:

- **Recompensas monetárias** *(O dinheiro motiva o desempenho na medida em que ocorram duas condições: a crença da pessoa de que o dinheiro satisfará as suas necessidades; e a crença da pessoa de que a obtenção do dinheiro exige algum desempenho ou esforço da sua parte.)*
- **Enriquecimento de tarefas** *(Para se fazer com que uma tarefa tenha sempre efeito motivador, torna-se necessário ajustá-la continuamente ao progresso do funcionário.)*
- **Modificação do horário e comportamento no trabalho** *(A flexibilização do horário de trabalho é uma maneira de melhorar o desempenho e a satisfação dos empregados. Quando há viabilidade para a organização, trata-se de uma programação de trabalho que permita ao funcionário alguma escolha em seu padrão de horas diárias.)*

Análise

Para exercer uma boa motivação, o administrador deve saber incentivar os seguintes aspectos:

- Participação ativa das pessoas nos processos decisórios.
- Atribuição de maiores responsabilidades e desafios.
- Rotação de cargos e estágios em diferentes atividades para aumentar a multifuncionalidade.
- Ampliação do trabalho para aumentar as competências individuais.
- Nomeações em público para aumentar a visibilidade das pessoas.
- Reconhecimento público do bom desempenho e do alcance de resultados.
- Conhecimento do conjunto e visão sistêmica e holística.
- Estímulo institucional da organização.
- Solenização e honrarias por trabalhos realizados.
- Estímulo à auto-realização pessoal.
- Incentivo aos supervisores para que ouçam as pessoas.

- Atitude positiva dentro da organização.

- Remuneração variável.

Conceitos-chave

- CICLO MOTIVACIONAL

É uma sequência de eventos que vão desde o surgimento de uma necessidade até a sua satisfação e retorno ao estado anterior de equilíbrio.

- EQUIDADE

Ocorre quando a equação de recompensas/contribuições de uma pessoa é igual à equação das outras pessoas tomadas como referência.

- FATORES HIGIÊNICOS

Estão associados com o contexto do trabalho, isto é, com o ambiente de trabalho. Também denominados de fatores insatisfacientes.

- FATORES MOTIVACIONAIS

Estão relacionados com o conteúdo do trabalho, isto é, com as fontes de satisfação no trabalho. Também denominados de fatores satisfacientes.

- NECESSIDADE

É algum estado interno de carência que faz certos resultados parecerem atrativos à pessoa.

REFERÊNCIA

CHIAVENATO, Idalberto. Administração nos novos tempos. Elsevier: Rio de Janeiro, 2004.

Artigo Técnico

09/04/2012

Inseminação Artificial em Tempo Fixo x IDEAGRI IATF

por Daniela Ribeiro Marinuzzi, zootecnista e estagiária IDEAGRI



INSEMINAÇÃO ARTIFICIAL EM TEMPO FIXO: sua importância para a garantia da vantagem competitiva na pecuária e o controle do seu desempenho através do inovador sistema IDEAGRI IATF.

A bovinocultura de corte no Brasil, se comparada a outros países, caracteriza-se pela criação extensiva e possui baixos índices produtivos e reprodutivos, de acordo com a Embrapa Gado de Corte. Um dos principais fatores responsáveis pela baixa fertilidade é o anestro pós-parto, que pode ser causado pela presença do bezerro ao pé, por nutrição inadequada dos animais, pela baixa condição corporal da vaca ao parto e na amamentação, além de incidências de ciclos estrais curtos. Nos sistemas extensivos de criação de bovinos de corte, observa-se que aproximadamente 50% das vacas encontram-se em anestro no início da estação reprodutiva. Estes fatores levam a um aumento do intervalo entre partos, refletindo diretamente

no número de bezerros produzidos e diminuindo a rentabilidade da atividade pecuária anual. Um intervalo entre partos desejável é de aproximadamente 12 meses, mas estudos comprovaram que vacas com cria ao pé e sob condições normais de pastejo atingiram de 17 a 19 meses, comprovando que o anestro pós-parto pode diminuir consideravelmente o número de bezerros, reduzindo a produtividade do sistema.

SISTEMA DE PRODUÇÃO DA PECUÁRIA DE CORTE: investimentos elevados na fase de cria

O sistema de produção de bovinos de corte pode ser dividido nas fases: cria, recria e engorda.

A reprodução, gestação, parição, amamentação e desmame são processos da fase de 'Cria', caracterizando-a como a fase de maiores custos e riscos, porém com menor retorno econômico da atividade. Por ser uma fase de grande investimento, significativos esforços são necessários para melhorar a fertilidade do rebanho, sempre levando este índice em consideração nas tomadas de decisões.

Baixos índices reprodutivos aumentam o custo de produção, em função do maior investimento necessário para a produção de bezerros, além dos juros do capital imobilizado em terra e animais improdutivos.

INSEMINAÇÃO ARTIFICIAL: melhoria genética como vantagem competitiva

Nesse cenário complicado, alguns produtores conseguem destaque em relação à média nacional investindo em inseminação artificial (IA), aumentando o escore corporal das vacas ao parto com dietas balanceadas e garantindo mão-de-obra qualificada.

A inseminação artificial é a técnica mais empregada no mundo para a melhoria genética dos rebanhos. Atualmente muitos países inseminam quase a totalidade de seus rebanhos bovinos. De acordo com a ASBIA (Associação Brasileira de Inseminação Artificial), estima-se que mais de 106 milhões de fêmeas sejam anualmente inseminadas em todo o mundo.

Através da implantação de um sistema de IA, o rebanho terá uma série de vantagens tais como: o melhoramento genético (com a obtenção de animais de maior potencial produtivo e reprodutivo); a padronização do rebanho; mais controle sobre as doenças sexualmente transmissíveis; a adoção de instrumentos de controle (escrituração zootécnica); a diminuição do custo de reposição de touros; bem como a possibilidade de vários tipos de cruzamento industrial.

ACOMPANHAMENTO DE ÍNDICES: cruzamento industrial como ferramenta de aprimoramento do sistema

No mercado atual, existem sumários de touros que permitem estimar o DEP (diferencial esperado de progênie), permitindo ao produtor a escolha de sêmen de animais com características desejáveis para aprimorar seu sistema, como a precocidade, o ganho de peso, o rendimento de carcaça, dentre outros. Pode-se, através desses índices, fazer um melhoramento baseado na classificação linear dos animais, garantindo mérito genético ao rebanho.

Através do cruzamento industrial, pode-se mesclar raças zebuínas e européias, aumentando a rusticidade e produtividade dos animais por utilizar a complementaridade entre raças.

No Brasil, segundo estimativas da ASBIA, apenas 10% das fêmeas em idade reprodutiva são inseminadas. Este fato deve-se a algumas limitações no uso da inseminação artificial que precisam ser consideradas no momento da adoção da técnica. Uma das principais limitações é a dificuldade encontrada para detectar cios. Grande parte dos animais manifesta cio durante a noite, não exterioriza o cio ou tem ciclos curtos, dificultando a identificação da hora correta para se inseminar. Anestro pós-parto, estado nutricional, presença do bezerro ao pé e mão-de-obra desqualificada são outros fatores que dificultam o processo de detecção de cio.

Para contornar estes problemas, pode-se utilizar a IATF – Inseminação artificial em tempo fixo. Esta técnica permite que vários animais sejam inseminados no mesmo dia através da utilização de hormônios que induzem a sincronização do cio e ovulação dos animais.

SISTEMA DE CONTROLE DA IATF: relevância para a tomada acertada de decisão

Atualmente existem vários programas de sincronização das ovulações chamados ‘Protocolos’. Através do uso dos protocolos, pode-se eliminar a necessidade de observação de cio, evitar a inseminação de vacas no período errado, aumentar o número de bezerros nascidos por diminuir o intervalo entre partos, concentrar o retorno do cio das fêmeas que não emprenharam na primeira inseminação, induzir a ciclicidade de vacas em anestro, diminuir o investimento em touros, concentrar a mão de obra por concentrar as inseminações e partos, entre outras vantagens.

A tomada de decisão por uma técnica reprodutiva deve levar em consideração toda a situação econômica e de manejo da fazenda. Um dos problemas encontrados por produtores na implantação da IATF é o investimento em hormônios, porém, todos os processos reprodutivos, independentemente do tipo de sistema, envolvem custos. Enquanto na IATF o investimento é em hormônios, na monta natural, deve-se investir em touros e na inseminação artificial convencional em mão-de-obra e infraestrutura. O custo da prenhez de qualquer método é diretamente influenciado pela duração da estação reprodutiva e da eficiência reprodutiva. A viabilidade econômica da monta natural, IA ou da IATF dependerá da eficiência reprodutiva alcançada no período de acordo com a sua duração.

Cabe ao produtor e ao veterinário a tomada de decisão sobre qual técnica se adapta melhor à realidade da fazenda, garantindo maior retorno econômico.

IDEAGRI IAT: visão geral do sistema e benefícios advindos da sua utilização

Em março de 2012, a empresa IDEAGRI, prestadora de serviços em tecnologia da informação aplicada ao agronegócio, com sede de Belo Horizonte, lançou no mercado o IDEAGRI IATF, que é um sistema de coleta de dados para controle operacional e do desempenho de processos relativos a programas de inseminação artificial a tempo fixo.

O IDEAGRI IATF permite ao usuário o controle da inseminação artificial em tempo fixo, com visualização global dos resultados ou visão parcial do sistema, possibilitando a comparação do desempenho de inseminadores, partidas de sêmen, touros e protocolos distintos. A visão geral dos dados permite calcular os índices reprodutivos do sistema, demonstrando a viabilidade ou não do processo e através dos relatórios de dados cruzados, pode-se localizar onde se encontram os gargalos no sistema, visando o aumento da produtividade.



Os relatórios calculam automaticamente a taxa de prenhez, matrizes implantadas, matrizes diagnosticadas positivas, perdas de implantes, entre outros índices que possibilitam uma análise geral da programação, diminuindo as suposições sobre índices e anotações de dados subjetivos.

Informações adicionais sobre o software podem ser obtidas diretamente com a equipe IDEAGRI através dos contatos da empresa (www.ideagri.com.br).

CONCLUSÃO

A IATF é um processo que possibilita o aumento de mérito genético no rebanho, permitindo a introdução de partidas de sêmen de touros selecionados, além de aumentar a produção de bezerros ao se inseminar um número maior de vacas por período, em horários pré-estabelecidos, mesmo essas vacas estando com cria ao pé ou em anestro, sem a necessidade de se observar o cio. Ela é uma ferramenta viável para produtores aumentarem a produtividade de seu sistema e maximizarem lucro. Atualmente vários protocolos para sincronização do estro estão disponíveis no mercado cabendo ao produtor e ao veterinário decidirem o mais adequado de acordo com as condições do sistema.

Bibliografia Consultada

Desempenho reprodutivo em um sistema de produção de gado de corte - Publicações Embrapa Gado de Corte. Disponível em:

<<http://www.cnpqc.embrapa.br/publicacoes/bp/bp13/04resultados.html> > Acesso em 09

de Abril de 2012.

Sincronização e IATF em Bovinos – Manual Técnico Tecnopec. Disponível em <<http://www.tecnopec.com.br/filearchive/a167eba757262f3b722a9b7c9f8fbfb9.pdf>>. Acesso em 03 de Abril de 2012.

Silva, A. S., Silva, E. V. C., Nogueira, E., Zúccari, S.N.. Avaliação do custo/benefício da inseminação artificial convencional e em tempo fixo de fêmeas bovinas pluríparas de corte. Rev Bras Reprod Anim, Belo Horizonte, v.31, n.4, p.443-455, out./dez. 2007. Disponível em <<http://www.cbra.org.br/pages/publicacoes/rbra/download/pag%20443.pdf>>.

Dominguez, J. H.E. Inseminação Artificial em Tempo Fixo em Bovinos de corte – Universidade Federal do Mato Grosso do Sul, Campo Grande – MS, Maio, 2009. Disponível em <<http://www.mca.ufms.br/producao/seminarios/2009/IATFBC.pdf>>. Visualizado em 04 de Abril de 2012.

Associação Brasileira de Inseminação Artificial – ASBIA. Relatório de Comercialização do Sêmen 2011. Disponível em <<http://www.asbia.org.br/novo/relatorios/>>. Visualizado em 05 de Abril de 2012.

Visitas Virtuais

30/03/2012

Fazenda Figueiredo - Vacas bonitas, produtivas e rentáveis
por Flávia Fontes, Revista Leite Integral



A fazenda Figueiredo tem como slogan: “Vacas bonitas, produtivas e rentáveis. Mais que uma Paixão, é uma Obsessão”. Conheça a empresa, localizada no município de Cristalina - GO, de propriedade de Reinaldo Figueiredo, uma das maiores e mais eficientes fazendas de produção de leite do Brasil. A fazenda Figueiredo é parceira e usuária do sistema de gestão IDEAGRI.

Certa vez escutei de um colega de profissão, que a atividade leiteira é completamente diferente de quaisquer outras áreas da pecuária, a começar pelo fato de que vacas têm nome e sobrenome. Por mais tecnicado que seja um sistema de produção, dificilmente o produtor não conhece cada uma de suas vacas e a sua história no rebanho, o que é inacreditável para criadores de aves e suínos, por exemplo. O que eles diriam então, se lessem o slogan de uma fazenda, que diz: “Vacas bonitas, produtivas e rentáveis. Mais que uma Paixão, é uma Obsessão”? Seria difícil que entendessem que essas palavras traduzem com exatidão a filosofia de trabalho e, mais que isso, o grande objetivo, de uma das maiores e mais eficientes fazendas de produção de leite do Brasil - a Fazenda Figueiredo.



Um pouco de história

Em meados de 1987, Luiz Carlos Figueiredo iniciava, em Mandaguari, no Paraná, um projeto de produção de leite - o Sítio das Pedras. Com investimento relativamente baixo, mas com muita vontade de crescer na atividade, Luiz Carlos fez sua primeira compra de animais - 10 novilhas e 5 bezerras 3/4 Holandês, todas sem registro. Pouco tempo depois, ainda no ano de 1987, adquiriu a primeira vaca Holandesa pura. Nessa época, seu filho, Reinaldo Carlos Figueiredo, era, em suas próprias palavras, apenas “um menino tímido”, com 12 anos de idade, mas nascia ali aquela que seria uma das maiores paixões da sua vida.

Após 10 anos, em 1997, Reinaldo, que logo se formaria em veterinária, assume o comando da propriedade, e inicia um trabalho de acasalamentos direcionados, conquistando vários prêmios nas exposições estaduais.

Os primeiros 14 anos de atividade são marcados pela simplicidade no manejo e instalações, alcançando, ainda assim, uma média de 26 litros de leite por vaca/dia, com 80 vacas em lactação.

Em 2006, motivados pelas condições favoráveis de clima, relevo, altitude, e pelo grande potencial agrícola da região, a família decide transferir a produção de leite para a cidade de Cristalina, em Goiás. Para definir o sistema de produção a ser implantado, visitaram várias fazendas em todo o país e, nas palavras de Reinaldo “aprenderam o que devia ser feito, mas também o que não devia ser feito”. Iniciava-se assim um novo projeto - a Fazenda Figueiredo.

O sistema de produção

A atividade leiteira ocupa uma área de 150 hectares da propriedade, onde são plantados milho e aveia para silagem.



Construção das instalações

O rebanho é composto por cerca de 1.200 animais, dos quais 40% são vacas em lactação (75,6% dessas são primíparas), mantidas em Free-Stall. Todo o gado é Holandês registrado e, três vezes ao ano é realizada a classificação para tipo, visando ao direcionamento dos acasalamentos, monitoramento do programa de melhoramento genético e seleção de doadoras de embrião. O plantel já conta com 4 vacas Excelentes, 136 Muito Boas (sendo que 28 são de primeira cria), 193 B+ e 81 B.

O controle leiteiro é feito mensalmente, com análises individualizadas de CCS, gordura e proteína. No início do ano de 2011, em reunião do conselho administrativo da fazenda, então representado por Reinaldo Figueiredo (diretor administrativo), Pedro Henrique Afonso (gerente administrativo), Jomaro Gonçalves (encarregado de manutenção) e Leandro Gonçalves da Costa (encarregado de produção), ficou estabelecida a meta de se chegar a 18.000 litros de leite/dia em 31/12/2011. Isso representaria mais de 50% de crescimento em relação a 2010, uma meta muito ousada, mas que precisava ser alcançada, pois a fazenda estava com um volume muito grande de animais na recria e tinha que aumentar a produção de leite para ajustar as contas.



Vista aérea da fazenda

No decorrer do ano, foram adquiridas 50 novilhas prenhes e, com isso, somado ao grande empenho de toda a equipe, a meta foi alcançada em 19/11/2011, quando foram colocamos 18.408 litros de leite no caminhão. No final do ano, a marca dos 19.000 litros foi superada, representando um crescimento de 54,5% em relação a 2010.



E o crescimento não para por aí. No levantamento Top 100, realizado pelo MilkPoint, e que classifica os 100 maiores produtores de leite do Brasil, a Fazenda Figueiredo ficou com a 13ª colocação em 2011, representando um salto de 20 posições em relação à classificação de 2010.



Muitos Prêmios

Visitando o escritório da Fazenda Figueiredo é possível ver que tanto trabalho e determinação têm sido reconhecidos. O número de troféus, conquistados em exposições estaduais e nacionais, e em torneios leiteiros, é impressionante. Apenas na exposição de Goiânia, a fazenda já conquistou as premiações de Grande Campeã da Raça, Melhor Vaca Jovem, Melhor Fêmea Jovem, Melhor Criador e Melhor Expositor. Na Megaleite, já fizeram a 3ª Vaca Jovem, a 3ª Fêmea Jovem, a Campeã 5 Anos e a Campeã Bezerra Sênior.



Em um torneio leiteiro em Rio Verde, Goiás, conquistaram duas recordistas de todos os tempos no estado: a Campeã Vaca do Torneio Leiteiro, com média de 78 litros/dia (pico de 81 litros), e a Campeã Novilha, com média de 64 litros/ dia. Essa novilha teve sua lactação encerrada com 16.477,49 litros em 365 dias, de acordo com controle oficial da Associação Brasileira, sendo atualmente uma das recordistas do país em produção.

Na última Feileite, em novembro passado, Reinaldo foi homenageado com o Troféu Balde de Ouro, realizado pela NFT Alliance, na categoria “Jovem Empreendedor”. O prêmio reconheceu o trabalho de 30 personalidades, dentre criadores, veterinários, técnicos, empresários e políticos que contribuíram para a evolução do setor leiteiro brasileiro.



Quando o assunto é reconhecimento, Reinaldo é rápido em dividir os méritos de todas as conquistas. Ele diz que nada seria possível sem Deus e o seu “Anjo da Guarda”, e sem o trabalho e apoio de sua família. Fala ainda, com muita gratidão, da equipe e consultores da fazenda, especialmente o funcionário Jomaro Ferreira Gonçalves, que trabalha com ele há mais de 23 anos e já se tornou um grande amigo; e o médico veterinário e gerente administrativo da fazenda, Pedro Henrique Afonso.

Alguns números da fazenda:

- 17.035,30 litros/dia
- 532 vacas em lactação
- 32,02 litros/vaca/dia
- UFC - 11.450
- CCS - 189.178
- Gordura - 3,487%
- Proteína - 3,25%
- 11.687,3 litros/vaca/ano
- Idade ao primeiro parto - 26,3 meses
- 2,8 doses de sêmen por concepção em vacas
- Intervalo entre partos - 13,6 meses
- Morte embrionária - 7,4%

Mais que uma paixão, uma obsessão!

Já tive a oportunidade de assistir a duas palestras do Reinaldo, ambas falando sobre a Fazenda Figueiredo e, por incrível que pareça, chorei de emoção em ambas. O motivo, embora possa ser

confundido com sensibilidade feminina exacerbada, fica claro para todos que têm a oportunidade de visitar a fazenda, ou melhor, conhecê-la pelos olhos do Reinaldo.

Uma frase sua, que já escutei algumas vezes, traduz exatamente a sua filosofia de trabalho: “Não sou produtor de leite por gostar de produzir leite. Nos mudamos para Goiás para criar vacas Holandesas. Sempre penso e cuido das minhas vacas da melhor forma possível, e o resultado é uma boa produção de leite. Isso é paixão, é obsessão”.

“Um objetivo que nos motiva muito é conseguir conciliar alta produção e longevidade, já que esse é o grande desafio da raça Holandesa moderna. No mês de março de 2011 tivemos a nossa primeira vaca com produção acima de 100.000 litros, a MPF Fumaça Dulce Confidence. Para toda a equipe, foi motivo de muita alegria”, comemora Reinaldo.

Os Desafios e o Futuro

Quando perguntado sobre o porquê de investir no leite, a resposta de Reinaldo vem fácil e reforça tudo aquilo que já havíamos percebido sobre o seu trabalho - “nosso país já é, e será cada vez mais, o celeiro do mundo, e produzir leite não é para qualquer um. Ter dinheiro para investir no leite, muitos têm, mas tocar um negócio e fazer com que ele seja rentável por décadas, isso é difícil, pois a grande maioria se cansa de investir dinheiro, e um dia a mina seca. Aí, na primeira oportunidade, vende todas as vacas e sai da atividade. Isso eu estou vendo desde menino. Estamos tocando nosso negócio hoje somente por paixão e determinação, pois as dificuldades são imensas, e poucos aguentam tanto. É nisso que eu aposto - ficar quando os outros estão saindo, persistir para um dia sermos lembrados.”



Ainda sobre desafios, diz que “a escassez de mão de obra qualificada é, com certeza, o maior gargalo de toda atividade no Brasil. Além disso, falta comprometimento e paixão pelo trabalho. A grande maioria trabalha pensando apenas no dia do pagamento”, desabafa Reinaldo.

Mas, ao invés de ficar apenas se lamentando pela falta de condições ideais, a equipe da Fazenda Figueiredo prefere sonhar com o futuro, ou melhor, traçar metas a serem atingidas o quanto antes, e trabalhar duro para alcançar:

- 2.000 vacas em lactação
- 68.000 litros de leite/dia
- Média de 12.000 litros por lactação encerrada
- Receita líquida de 15% do faturamento
- Média de 84 pontos na classificação para tipo
- Fazer uma Grande Campeã Nacional
- Colocar um touro do criatório em uma central de inseminação



Alguém duvida que tudo isso será, em breve, realidade?

IDEAGRI News

30/03/2012

ALTA GENETICS SHOWCASE - 2012- Um show de conhecimento sob o sol da Califórnia



O "AltaAdvantage ® Showcase", uma turnê bianual que percorre empresas produtoras de leite, parceiras da Alta, reuniu mais de 350 convidados e funcionários de 18 países. Todos estavam unidos por uma paixão em comum "a produção leiteira progressista" e puderam aprender, compartilhar e interagir. O tema central do Showcase foi "Ver para crer". Heloíse Duarte, diretora do IDEAGRI, participou do tour.



Participantes reunidos para foto oficial



"Agradecemos, em nome do IDEAGRI, pelo convite. Durante 3 dias, visitamos várias fazendas, onde estão milhares de vacas em produção. Foi uma ocasião única para conhecer novos sistemas de produção. Esperamos transformar os conhecimentos adquiridos em evoluções para nossos clientes e parceiros."



Os 18 países representados no Showcase CA 2012



Grupo do Brasil

A turnê teve início em Fresno e, ao longo de três dias, o comboio de seis ônibus seguiu até São Francisco. Nosso grupo, de entusiastas de leite de todo o mundo, visitou sete fazendas que, combinadas, tinham um total de mais de 15.000 matrizes Holandesas e 7.500 matrizes Jersey. O estado do sol não decepcionou e desfrutamos de um clima excepcional durante os três dias do Showcase.

Em cada fazenda, visitamos várias estações, onde as apresentações informativas ocorreram. Proprietários, gerentes de vários setores e membros da Alta apresentaram informações das fazendas, todos buscaram transmitir o máximo de conhecimento e da experiência prática. O objetivo principal foi que todos os produtores e técnicos dos diversos países pudessem voltar para casa com aprendizado adquirido e possibilidade de aprimorar seus negócios.

As sete empresas visitadas foram:

- "Producers Dairy";
- "Red Top Jerseys";
- "Parkview Dairy";
- "Milk Made Dairy";
- "RV Dairy";
- "Valsigna Farms";

- "Stevinson Corportation".

Cada visita proporcionou

aprendizado para todos os participantes. As apresentações abordaram tópicos como: reprodução, sanidade, alimentação, conforto animal, criação de bezerras, manejo de dejetos, sala de ordenha e tecnologia. As explicações forma muito interativas, permitindo questionamento dos convidados.

Clique na miniatura da foto para ver a imagem em tamanho grande:

Milk Made Dairy



Parkview Dairy



Producers Dairy



RV Dairy



Red Top Jerseys





Stevinson Corporation



Valsigna Farms



IDEAGRI News

29/03/2012

Agende-se: dia 28 de abril - participe de um dos leilões de maior destaque da raça Girolando por IDEAGRI



Um final de semana com o melhor da raça! Confira as informações completas da 11ª edição do "Grande Leilão Anual da Fazenda Santa Luzia" - 50 anos de seleção e 11 anos de reconhecimento como um dos melhores leilões da raça Girolando! O leilão ocorrerá no dia 28 de Abril de 2012, em Passos - MG. Confira também os detalhes sobre a "Noite de Gala", que acontece no dia 27 de abril. A Santa Luzia é considerada uma referência para Passos e região. A tradicional fazenda dedica-se à pecuária leiteira intensiva - com modelo próprio de produção a pasto, fornecendo genética de ponta da Raça Girolando para o mercado. A Fazenda Santa Luzia é parceira e usuária do IDEAGRI.

11º Grande Leilão Anual Girolando - Fazenda Santa Luzia

28 de abril, sábado, 13h

Noite de Gala - Santa Luzia

27 de abril, sexta, 20 h



UM FINAL DE SEMANA COM O MELHOR DA RAÇA

LEILÃO GIROLANDO

Noite de Gala
SANTA LUZIA

27 de abril • sexta • 20h

11º Grande Leilão Anual

Girolando

28 de abril • sábado • 13h

300 fêmeas selecionadas dentro do mais alto padrão racial

VACAS NO INÍCIO DA LACTAÇÃO • NOVILHAS PRENHES • BEZERRAS IA, TE E FIV



www.grupocaboverde.com.br

Na ocasião, serão ofertadas animais da raça Girolando da mais alta qualidade. Os animais são retirados da cabeceira do plantel da Santa Luzia com sanidade e produção garantidos.

Graças à qualidade dos animais ofertados, o Leilão Santa Luzia tornou-se um dos mais importantes leilões da raça Girolando. Desde a primeira edição em 1999, recebe compradores de todo o Brasil interessados em melhorar o seu plantel. Além desta qualidade, diversos outros fatores contribuem para o sucesso deste leilão, dentre eles: a facilidade de pagamento e a sua ótima localização, próximo aos grandes centros produtores da raça e a seriedade do Grupo Cabo Verde.

Confira alguns destaques dos leilões:

AZALEIA FIV WILDMAN STA LUZIA - Grande Campeã na Expass 2012 - 5/8 - Será vendida no Leilão Noite de Gala, dia 27 de abril.

(Laranja Santa Luzia x Wildman)



JULIANE PARAMOUNT STA LUZIA - Reservada Grande Campeã na Expass 5/8 - Será vendida no 11º Leilão Anual Faz. Santa Luzia, dia 28.

(Laranja Santa Luzia x Paramont)



CEREJA MERLOT STA LUZIA - Reservada Grande Campeã 3/4 - Será vendida no sábado, dia 28.



MARIOLA CANOAS - Grande Campeã na Expass 2012 - 1/2 Sangue - Será vendida no Leilão Noite de Gala, sexta, dia 27.



Mapa:



Contatos:

Fazenda Santa Luzia (35) 3522-1059

Escritório central: (35) 3529-0600

Maurício (35) 9133-1825

Deni (35) 9133-1843

<http://www.grupocaboverde.com.br>

mauricio@grupocaboverde.com.br

Cadastros e lances antecipados: (11)3864-5533 / 3866-5555

A Fazenda Santa Luzia é parceira e usuária do IDEAGRI.

"Fazenda Santa Luzia - GESTÃO SÉRIA E PROFISSIONAL - O IDEAGRI tem orgulho em participar deste sucesso."

Confira o depoimento de Maurício Silveira Coelho da Fazenda Santa Luzia, produtor rural e médico veterinário, sobre o sistema de gestão IDEAGRI:

"Sem dúvida alguma, o IDEAGRI tornou-se o melhor programa gerencial de bovinos disponível no mercado brasileiro, e conta com o diferencial de ter uma equipe sempre aberta a sugestões para aprimoramento do programa. O uso do sistema, como ferramenta de trabalho na Santa Luzia, tem sido revolucionário, pois, além de termos os dados com muito mais rapidez e segurança, passamos a levantar índices que, no passado, não tínhamos. Agora, ficou muito mais fácil saber onde estamos e programar aonde queremos chegar. O IDEAGRI é, para nós, hoje, muito mais que um programa zootécnico, É UMA FERRAMENTA DE GESTÃO!"

IDEAGRI News

02/04/2012

Conheça a PeQPro Embryo: Soluções em TE e FIV por IDEAGRI



A PeQPro Embryo foi criada com o objetivo de disponibilizar aos criadores e produtores um serviço sério, de alto padrão de qualidade e organização na produção de prenhezes. A empresa tem como parceiros, fornecedores de genética e criadores altamente comprometidos com a manutenção de rebanhos de alto padrão genético e sanitário. O controle zootécnico das doadoras é realizado de maneira organizada e transparente. Todas as doadoras possuem registro livro fechado nas associações de raça e controle oficial de lactação. A premissa da PeQPro Embryo é a sustentabilidade de seus clientes. Desta forma todas as prenhezes comercializadas são potencialmente geradoras de lucratividade.

O IDEAGRI se orgulha de ser o sistema de gestão da

PeQPro.



Biotecnologia na Reprodução de Bovinos

Soluções em

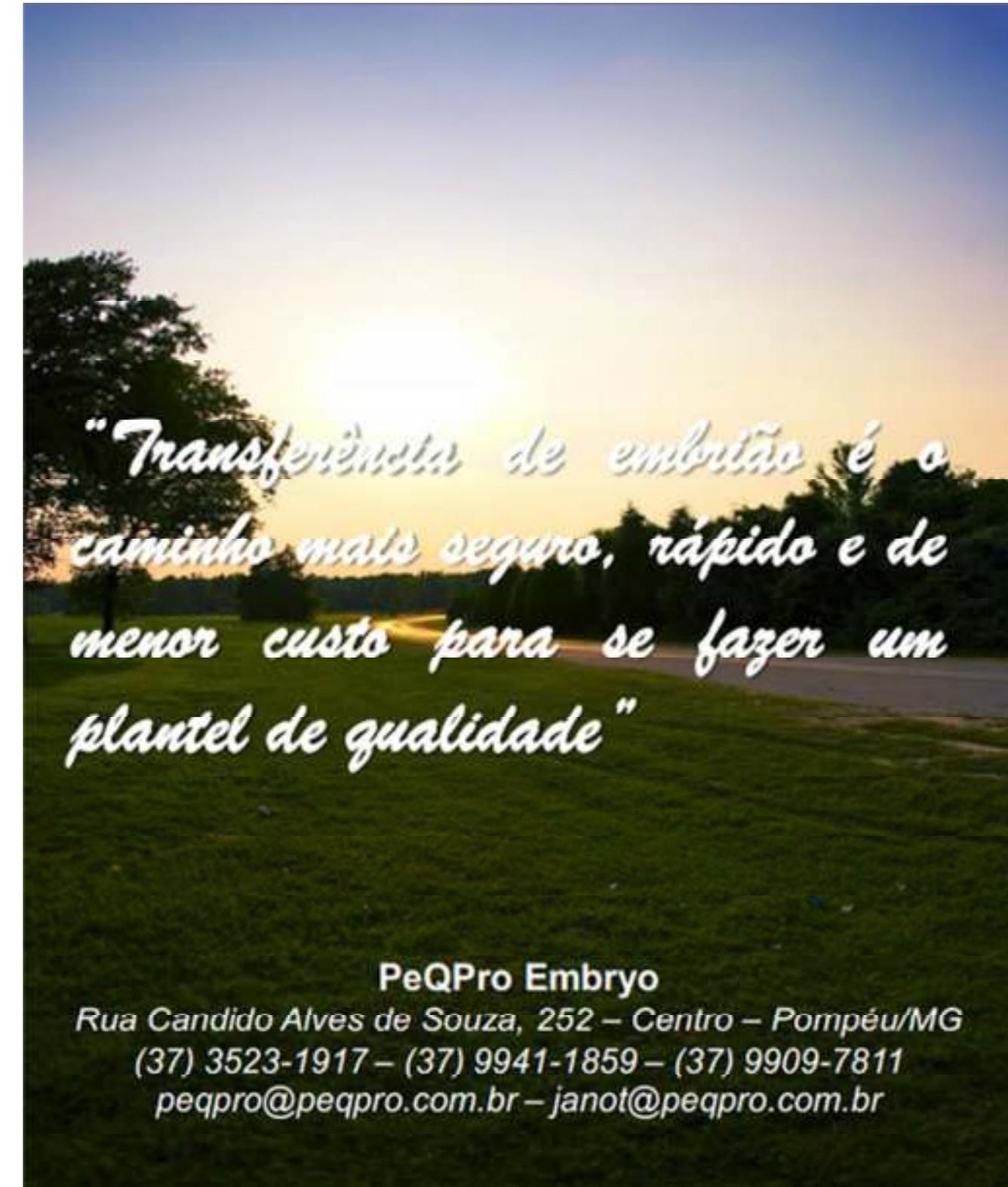
- ✓ **Transferência de Embriões (TE)**
- ✓ **Fertilização InVitro (FIV)**



Nosso diferencial...

...acompanhamento do programa do início ao fim:

- ✓ Indicação de receptoras para compra
- ✓ Exames de brucelose e tuberculose
- ✓ Instruções sanitárias para as receptoras
- ✓ Criação de cronograma de atividades
- ✓ Acasalamento das doadoras de acordo com demanda do cliente
- ✓ Avaliação ginecológica das receptoras antes do início dos protocolos de sincronização
- ✓ Aspiração das doadoras
- ✓ Avaliação ginecológica das receptoras antes da transferência de embriões
- ✓ Transferência de Embriões
- ✓ Diagnóstico precoce aos 28 dias de gestação
- ✓ Sexagem fetal aos 60 dias de gestação
- ✓ Controle e fornecimento de todas as informações relacionadas ao programa, de maneira organizada.



"Transferência de embrião é o caminho mais seguro, rápido e de menor custo para se fazer um plantel de qualidade"

PeQPro Embryo

Rua Candido Alves de Souza, 252 – Centro – Pompéu/MG

(37) 3523-1917 – (37) 9941-1859 – (37) 9909-7811

peqpro@peqpro.com.br – janot@peqpro.com.br

Dicas IDEAGRI

28/03/2012

Como gerenciar seu estoque

por IDEAGRI



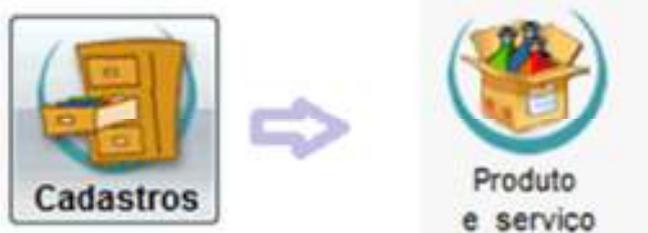
No momento do fechamento mensal, para fazendas que trabalham com controle de estoque, algumas conferências podem ser necessárias. Neste artigo vamos abordar dicas que visam minimizar inconsistências entre estoque físico e virtual. Vamos dar uma visão geral sobre as funcionalidades relativas ao controle de estoque, como: entrada, saída, ajustes, relatórios e fechamento de estoque. Esperamos que as considerações ajudem na administração de seu estoque, otimizando os esforços e garantindo maior confiabilidade de dados, de acordo com a realidade da fazenda.

Conteúdo

- Cadastramento de produto estocável
- Entrada do produto em estoque
- Saída do produto de estoque
- Relatório Inventário
- Divergência entre estoque físico e virtual
- Saída de ajuste
- Entrada de ajuste
- Fechamento de estoque

Cadastramento de produto estocável

Para cadastrar um produto estocável, acesse: “Cadastros” e em seguida “produto e serviço”:



Selecione “Incluir”.

Preencha os dados de acordo com o exemplo abaixo:

Produto e serviço

Ativo Estocável Composto Saída imediata

Tipo: Produto
 Número: 12442 Nome: Imizol Injetável 15 mL
 Unidade de medida: Frasco Categoria: Produtos veterinários
 Fabricante: Centro de custo padrão:
 Conta gerencial padrão - Despesa: Conta gerencial padrão - Receita:

Data estoque	Saldo inicial	Vr. unitário	Qtde. mín. estoque	% de mat. seca	U.A.
01/11/10	0,000	0,00	5		

Observação:

 < >

Considerações desta tela:

- Campo "Ativo" – permite que o produto esteja ativo no sistema;
- Estocável: Para produtos estocáveis selecione a opção indicada na tela;
- Campo "Saída Imediata":

- quando se cadastra um produto estocável (que esteja marcado como "saída imediata") o sistema gerará, a partir da nota de despesa, a entrada e saída de estoque para o(s) centro(s) de custos escolhido(s) na tela de despesa, **automaticamente** (ou seja, o produto "passa" pelo estoque de forma automática - nunca terá estoque residual - não é necessário dar saída de estoque para o mesmo);

– um uso extremamente importante para esta característica é quando se deseja parar de controlar manualmente as saídas de estoque de um produto que seja apenas "estocável". Não podemos transformar um produto "estocável" em um produto "não estocável". Podemos, no entanto, transformar um produto "estocável" em um produto "estocável de saída imediata". Vale ressaltar que, antes de realizar a mudança para "saída imediata" é conveniente "zerar" o estoque residual do produto.



- **Atenção: ao lançar a unidade de medida do produto!!!**

Um erro comum de lançamentos de dados é lançar medidas divergentes, o que dificulta a exatidão das informações do estoque físico e virtual. Neste exemplo, cadastramos Imizol frasco, porém, comumente encontramos disponível para a venda o pacote ou caixa de Imizol contendo 20 frascos. Ao comprar 3 pacotes, lembre-se de lançar o número de frascos no sistema, em vez do número de pacotes. Neste caso, lançaria-se 60 frascos. SEMPRE DAR PREFERÊNCIA À UNIDADE DE SAÍDA DO ESTOQUE! Caso seja necessária a conversão entre caixas x frascos, por exemplo, é preferível que conversão seja feita na compra.

- Unidade de medida na saída de estoque – Atenção ao lançar a saída de estoque dos produtos. Produtos veterinários, que tem sua saída geralmente em mililitros (mls), causam dificuldades no lançamento de saída. Como neste exemplo cadastramos o Imizol em frascos, ao retirar alguns mls para aplicar em alguns animais, não faremos este lançamento por mls. O que se recomenda nestes casos é que se lance no estoque a saída de um frasco e separe-o para a utilização. Após todo o frasco acabar, pega-se outro no estoque e lança-se a saída de outra unidade. Evite lançar medidas como mls no sistema, pois isto provavelmente causaria divergências por estoque pela dificuldade de se controlar medidas tão pequenas que comumente são envolvidas em perdas de conteúdo. Utilizando medidas mais concretas e palpáveis, aumenta-se a chance de ter um lançamento de estoque mais confiável.

- "Data de estoque" e "Saldo Inicial" – quando se decide controlar o estoque de um produto no Ideagri, deve-se conferir no estoque físico quantas unidades existem e, a partir daí, lançar o saldo inicial e a data inicial de conferência de estoque. Se, por exemplo, já existem 2 frascos de Imizol no estoque, eles serão contabilizados no sistema.

- Valor unitário: O Ideagri calcula o "Preço médio do produto no estoque", portanto, caso exista um saldo inicial de produtos no estoque, é indicado que se preencha o seu valor unitário para que o sistema calcule o preço médio. Observação: as saídas não alteram os preços médios dos produtos (nem as saídas de estoque e nem de ajustes). O preço médio somente é calculado de acordo com os valores de entrada dos produtos no sistema.

- Quantidade mínima de estoque – este campo é bastante útil no seu controle de estoque. Ao cadastrar a quantidade mínima, o sistema avisará em um modal específico quando o número mínimo de produtos for alcançado, recordando ao usuário que deve providenciar a compra de mais produtos para o estoque.

Selecione "Gravar" e "Fechar". Os dados serão salvos no sistema.

Entrada do produto em estoque

Para lançar dados de entrada em estoque através da compra os lançamentos devem ser feitos na tela de despesas. Ao identificar a despesa de uma compra de produto cadastrado como estocável, o Ideagri já dá a entrada automática deste produto no estoque. Para cadastrar a compra de um produto acesse "Gestão" e "Despesas":



Selecione "Incluir", na tela de listagem:

Cadastro de despesa

Seleção de dados

Emissão: // / a // / Tipo despesa: Fornecedor: N° documento: Ref. despesa:
Entrada: // / a // / Produto / serviço: Doc. pagamento: Ref. pagamento:
Vencimento: // / a // / Todos: Conta corrente: Nota prevista: Ref. desp./parcela:
Pagamento: // / a // / Todos: Tipo de pagamento: Cotação: Conferida:
Compensação: // / a // / Todos: Vinculo / Notas provisórias: Responsável: Todas:

Despesas | Pagamentos

Ação	Tipo despesa	N° documento	Dt. emissão	Fornecedor	Valor total	Animais
------	--------------	--------------	-------------	------------	-------------	---------

Total de registros: 00000

Através da rotina despesas será possível incluir novos itens e também realizar quaisquer manutenções nos itens já cadastrados. Para a inclusão de novas despesas, clique "Incluir". Para consultar os lançamentos já realizados e também atualizar as informações, utilize combinações dos

Cadastro de despesa

Geral

Tipo de despesa: **Nota fiscal** (1) Fornecedor: Cadastro 1168 Responsável: _____ Núm. documento: 0001 Cotação: _____

Data emissão: 01/03/12 Data entrada: 01/03/12 Data pedido: // // Data prevista: // // Prevista Conferida Acréscimo / desconto: _____ Ref. despesa: 0 Notas vinculadas: _____

Observações: _____

Dados padrão

Centro de custo / patrimônio: _____ Conta gerencial: _____ Tipo de lançamento: Total Unitário **Atualizar itens**

Itens

Ação	Produto / serviço	Un.	E	S	Qtde.	V. unitário	V. total	Tipo	C. custo/patrimônio	Conta gerencial	Ass.
<input type="checkbox"/>	Imzol injetável 15ml	fr	X		20,000	38,60	772,00			3.01.03.01.01	

20.000 772,00 1 item(ns)

Pagamentos

Ação	Parcela	Dt. venc.	Valor	Dt. pgto.	Valor pago	Dt. comp.	Conta	Tipo	Doc. pgto.	Ref. pag.
<input type="checkbox"/>	1/1	01/03/12	772,00							6696

772,00 0,00 1 item(ns)

Gravar

• Data de entrada: data em que o produto entrou no seu estoque. Note que na tela “Ordem de entrada”, terá uma nota de compra com esta data.

Ordem de entrada

Seleção de dados

Período: 01/02/12 a 01/03/12 Tipo de entrada: _____ Produto: _____ Tipo de lançamento: Total Unitário **Filtrar**

Dados

Ação	Data	Tipo	C. custo prod.	Produto	Un.	Qtde.	Valor un.	Lote	Validade	Saida assen.	C. gerencial	Obs.
<input type="checkbox"/>	01/03/12	Compra		Imzol injetável	fr	20,000	38,60				3.01.03.01.01	

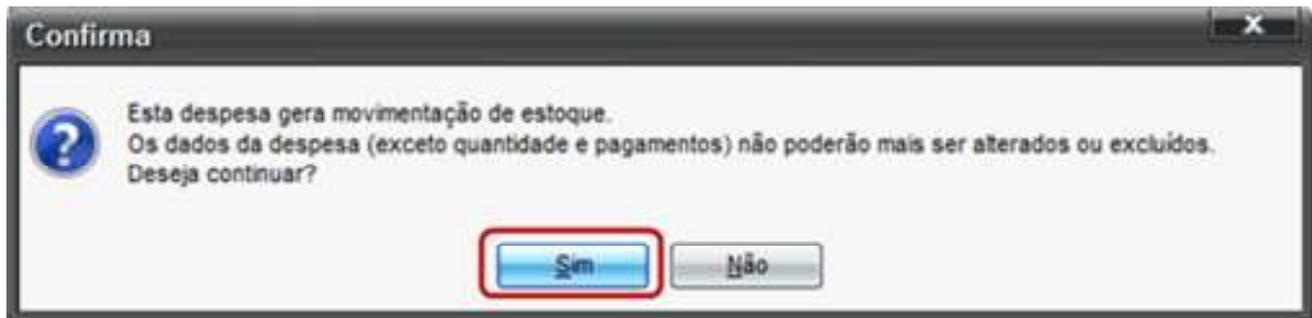
• Estocável: ao selecionar que um produto é estocável, não será necessária a seleção de um centro de custo na entrada no estoque, e sim, só na saída. A opção “Estocável” ficará marcada com um “X” no cadastro de despesa.

• C. Custo / Patrimônio: O custo só será contabilizado no valor econômico na saída de estoque.

Preencha os dados como no exemplo e acione “Gravar”.

Uma mensagem avisando sobre a movimentação de estoque aparecerá.

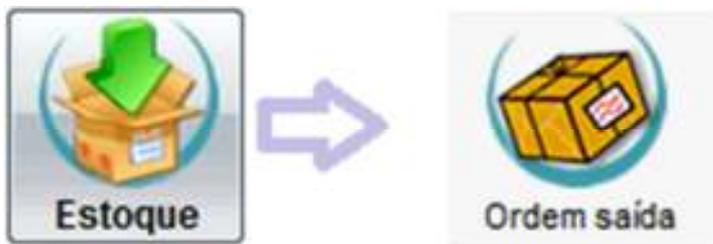
Confirme.



O produto deu entrada em estoque.

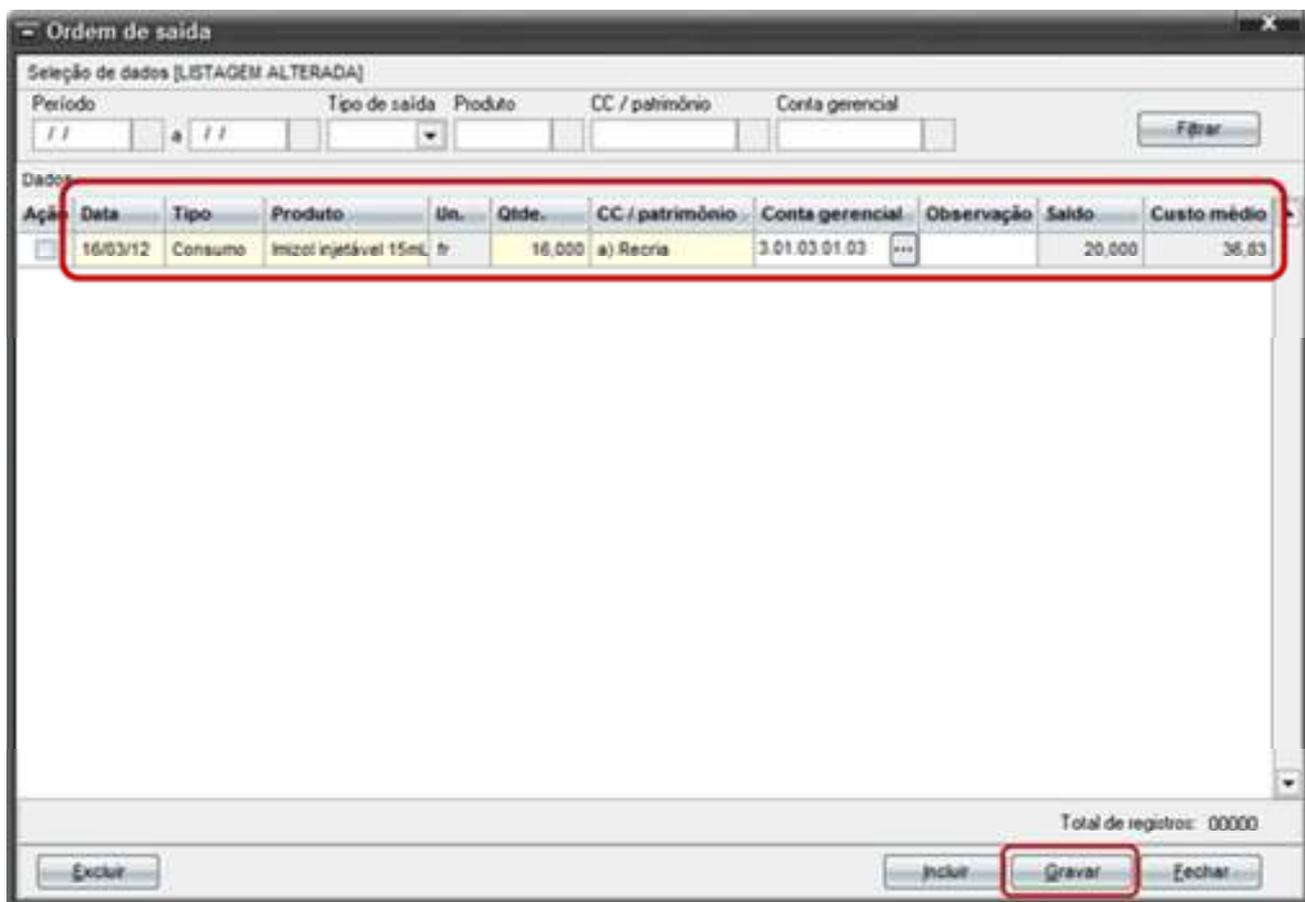
Saída do produto de estoque

Para dar saída de estoque deste produto, selecione “Estoque” e em seguida “Ordem de saída”:



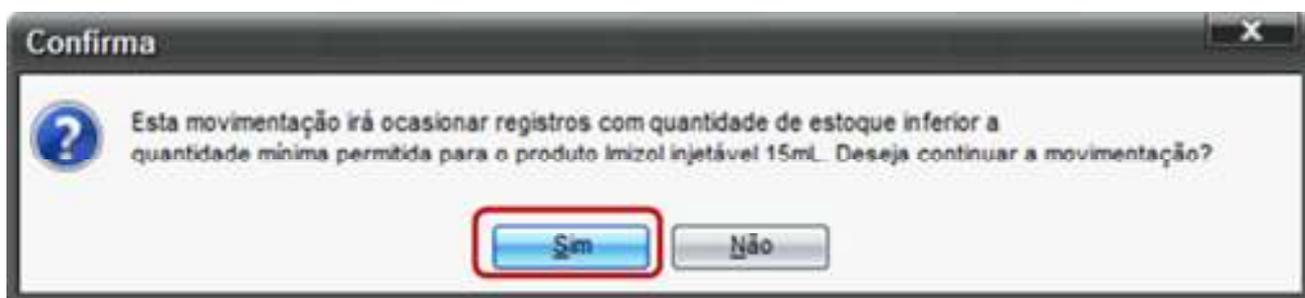
Na tela que surge, clique em “Incluir”.

Preencha os dados como no exemplo abaixo:



Selecione "Gravar".

Neste exemplo, propositalmente, movimentamos muitos frascos visando atingir a quantidade mínima em estoque. O sistema, portanto, avisará que o limite foi atingido.



Confirme. Selecione "Fechar".

O produto deu saída em estoque.

Relatório Inventário

Este relatório permite ao usuário ter uma visão generalizada do seu estoque em uma determinada data. Para ter acesso ao inventário, acesse a opções: "Relatório" e em seguida "Relatórios":



Na tela que surge, vamos colocar a palavra “Inventário” no campo “Palavra chave” e “filtrar”.

Gerador de relatórios

Seleção de dados

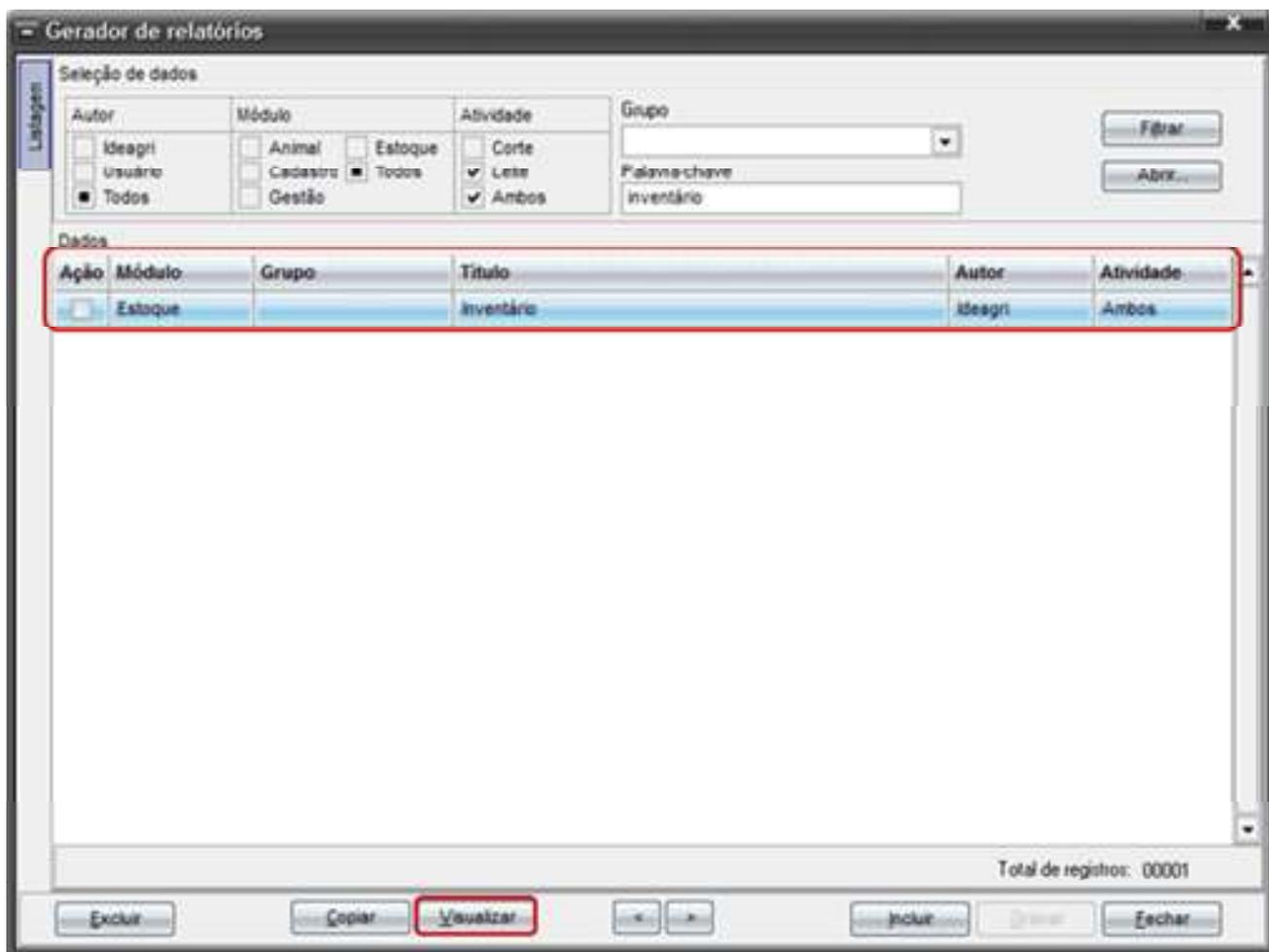
Autor	Módulo	Estoque	Atividade	Grupo
<input type="checkbox"/> Ideagri	<input type="checkbox"/> Animal	<input type="checkbox"/> Estoque	<input type="checkbox"/> Corte	
<input type="checkbox"/> Usuário	<input type="checkbox"/> Cadastro	<input checked="" type="checkbox"/> Todos	<input checked="" type="checkbox"/> Leite	Palavra-chave
<input checked="" type="checkbox"/> Todos	<input type="checkbox"/> Gestão		<input checked="" type="checkbox"/> Ambos	inventário

Dados

Ação	Módulo	Grupo	Título	Autor	Atividade
------	--------	-------	--------	-------	-----------

Total de registros: 00000

O sistema retornará a opção de visualizar o relatório de inventário. Selecione “Visualizar”.



Na tela que surge, selecione a data do relatório de inventário. Ao clicar no campo “Ação”, todas as opções serão automaticamente marcadas e serão visualizadas no relatório. Caso deseje apenas informações de uma classificação específica, selecione a opção marcando somente o Box da linha desejada. Selecione “Confirmar”.

Inventário

Data: 16/03/12

Ordenação: Número do produto Nome do produto Mostrar saldo negativo

Classificação do produto

Ação	Classificação
<input checked="" type="checkbox"/>	Animal/Embrião
<input checked="" type="checkbox"/>	Combustíveis
<input checked="" type="checkbox"/>	Combustíveis - Gás de cozinha
<input checked="" type="checkbox"/>	Equipamentos de proteção individual
<input checked="" type="checkbox"/>	Equipamentos, peças e materiais diversos
<input checked="" type="checkbox"/>	Equipamentos, peças e materiais diversos - Borracharia
<input checked="" type="checkbox"/>	Equipamentos, peças e materiais diversos - Material de construção
<input checked="" type="checkbox"/>	Equipamentos, peças e materiais diversos - Material de limpeza
<input checked="" type="checkbox"/>	Equipamentos, peças e materiais diversos - Material de solda

O relatório será exibido:

Exemplo Gestão

Inventário

Demonstração Gestão

Data do inventário: 16/03/12

Combustíveis

Número	Nome	Quantidade	Estoque mínimo	Unidade	Valor médio unitário	Valor total
11374	Óleo Diesel	1.929.612	00		1.960	3.781.59

Equipamentos de proteção individual

Número	Nome	Quantidade	Estoque mínimo	Unidade	Valor médio unitário	Valor total
11193	Bainha Para Inseminação Francesa (50 unidades)	1.000	1	Pct	8.510	8.51
11157	Luva de Inseminação Superflex (Embalagem 100 un)	5.000	0	un	19.185	95.93
11409	Luva de Procedimento (Caixa 100 unidades)	215.000	7	un	1.476	317.24
11196	Papel Toalha (pacote de 1000 Folhas) 23x21 Braspel	102.000	40	Pct	5.122	522.40

Equipamentos, peças e materiais diversos

Número	Nome	Quantidade	Estoque mínimo	Unidade	Valor médio unitário	Valor total
12094	Algodão (500G)	1.000	0	un	6.000	6.00
12646	Luva descartável	4.000	0	un	4.680	18.72

Divergência entre estoque físico e virtual

Após visualizar o relatório de inventário, comumente ocorrem divergências de números entre o estoque virtual e físico, divergências estas devido a problemas no lançamento dos dados ou pela falta de comunicação da retirada ou devolução de produtos no almoxarifado. Nestes casos, existem duas opções:

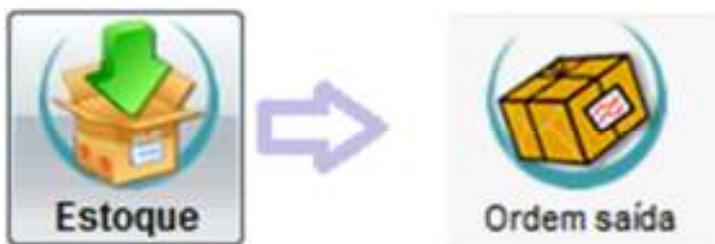
1 - Caso você saiba que o seu produto foi utilizado no mês e apenas não foi lançado no Ideagri, pode-se lançar a saída dos produtos em estoque com a data retroativa. Esta opção, porém, só é viável se você sabe qual foi o centro de custo que utilizou o produto.

2 - Caso a divergência se dê num produto que pode ter sido usado em dois ou mais centros de custo, como no exemplo acima, Imizol, que pode ser usado no setor de recria e também no setor de pecuária de leite, uma opção que o sistema disponibiliza é a entrada/ saída de ajuste. Vamos exemplificar uma saída de ajuste abaixo:

Saída de ajuste

Como citado acima, caso produtos saiam do estoque da fazenda, tenham sido utilizados e não seja possível identificar o centro de custo responsável por sua utilização, deve-se lançar no sistema uma saída de ajuste.

- Acesse a opção "Estoque" e em seguida a opção "Ordem Saída"



Preencha os dados de acordo com o exemplo abaixo:

Ordem de saída

Seleção de dados [LISTAGEM ALTERADA]

Período: // a // Tipo de saída: Produto: CC / patrimônio: Conta gerencial: Filtar

Dados

Ação	Data	Tipo	Produto	Un.	Qtde.	CC / patrimônio	Conta gerencial	Observação	Saldo	Custo médio
<input type="checkbox"/>	16/03/12	Saída de a.	Amizol injetável 15mL	fr	2,000				4,000	36,83

Total de registros: 00000

Excluir Incluir Gravar Fechar

Repare que o campo “Centro de custo se encontra inabilitado”. A saída de ajuste não será, portanto contabilizada no econômico.

Selecione “Gravar”.

A saída de ajuste foi lançada.

Entrada de ajuste

Caso a diferença seja a maior, a opção e realizar um "entrada de ajuste".

- Acesse a opção “Estoque” e em seguida a opção “Ordem de entrada” e realize o ajuste necessário.

Fechamento de estoque

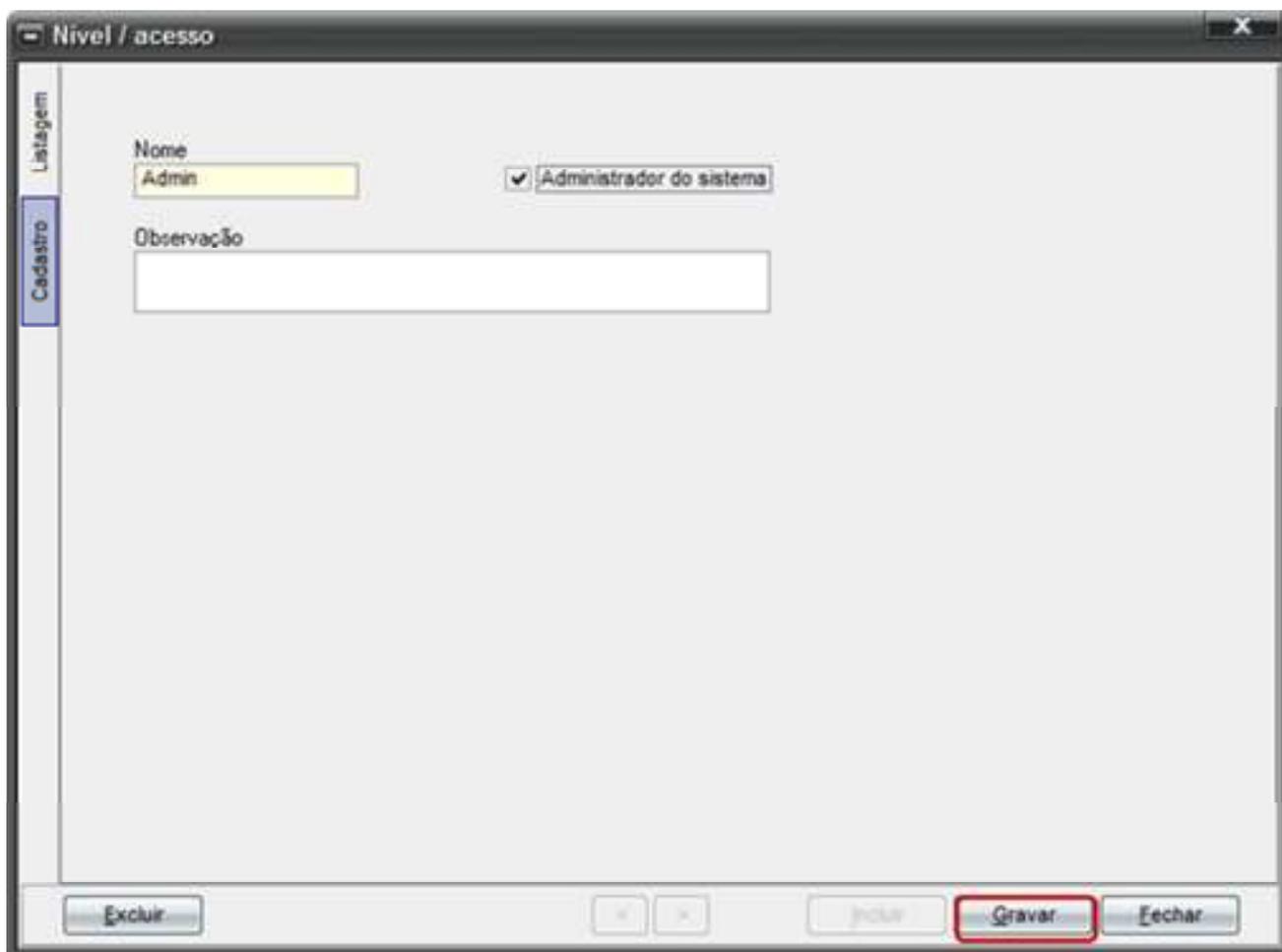
Depois de terem sido feitos as entradas e saídas de ajustes, o estoque físico e virtual devem se encontrar com os mesmos valores de lançamentos, portanto, o fechamento deste pode ser efetuado.

Ao realizar o fechamento de estoque, o usuário estará travando o sistema para lançar dados de estoque em datas retroativas. A única maneira de lançar dados retroativos seria a exclusão do fechamento, por esse motivo, recomenda-se que a permissão de acesso dos usuários seja feita com cautela, permitindo a apenas um usuário a exclusão do fechamento.

Para maiores informações acesse as dicas (clique nos links):

- [Controle de acesso - aprenda a criar usuários e senhas para o IDEAGRI, protegendo os dados.](#)
- [Aprimore o controle de acesso ao sistema com a nova funcionalidade para Relatórios no IDEAGRI](#)

Para definir os acessos dos usuários, acesse “Fazenda” e depois “Nível / acesso” : Selecione criar. Na tela que surge, vamos cadastrar um administrador no sistema e dar a ele permissão de excluir dados de estoque.

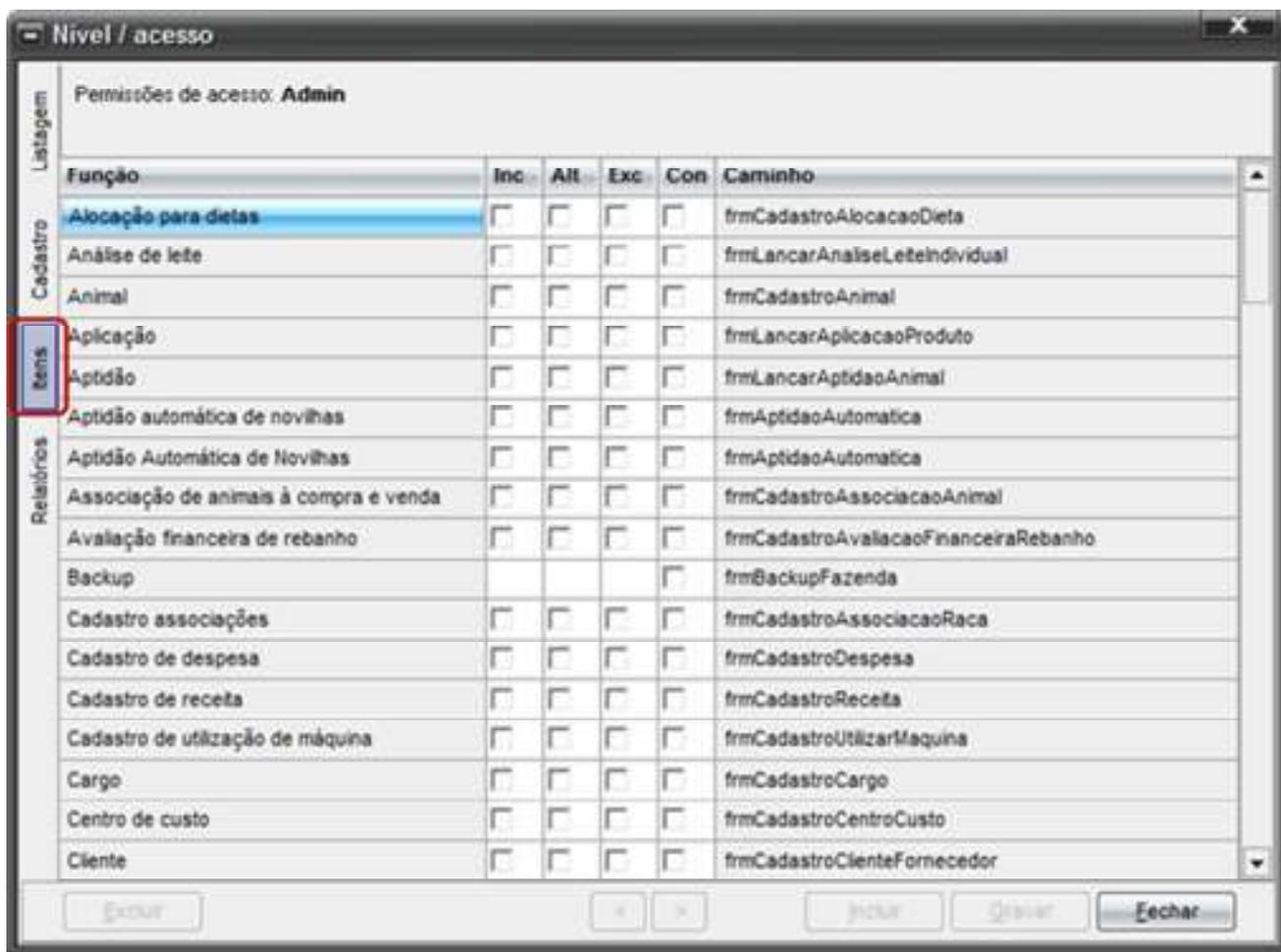


A imagem mostra a interface de usuário para a configuração de níveis de acesso. O título da janela é "Nível / acesso". À esquerda, há uma barra de navegação com as opções "Listagem" e "Cadastro", sendo "Cadastro" a aba ativa. O formulário principal contém os seguintes elementos:

- Campo "Nome" com o texto "Admin" inserido.
- Campo de seleção com o texto "Administrador do sistema" selecionado.
- Campo "Observação" que está atualmente vazio.

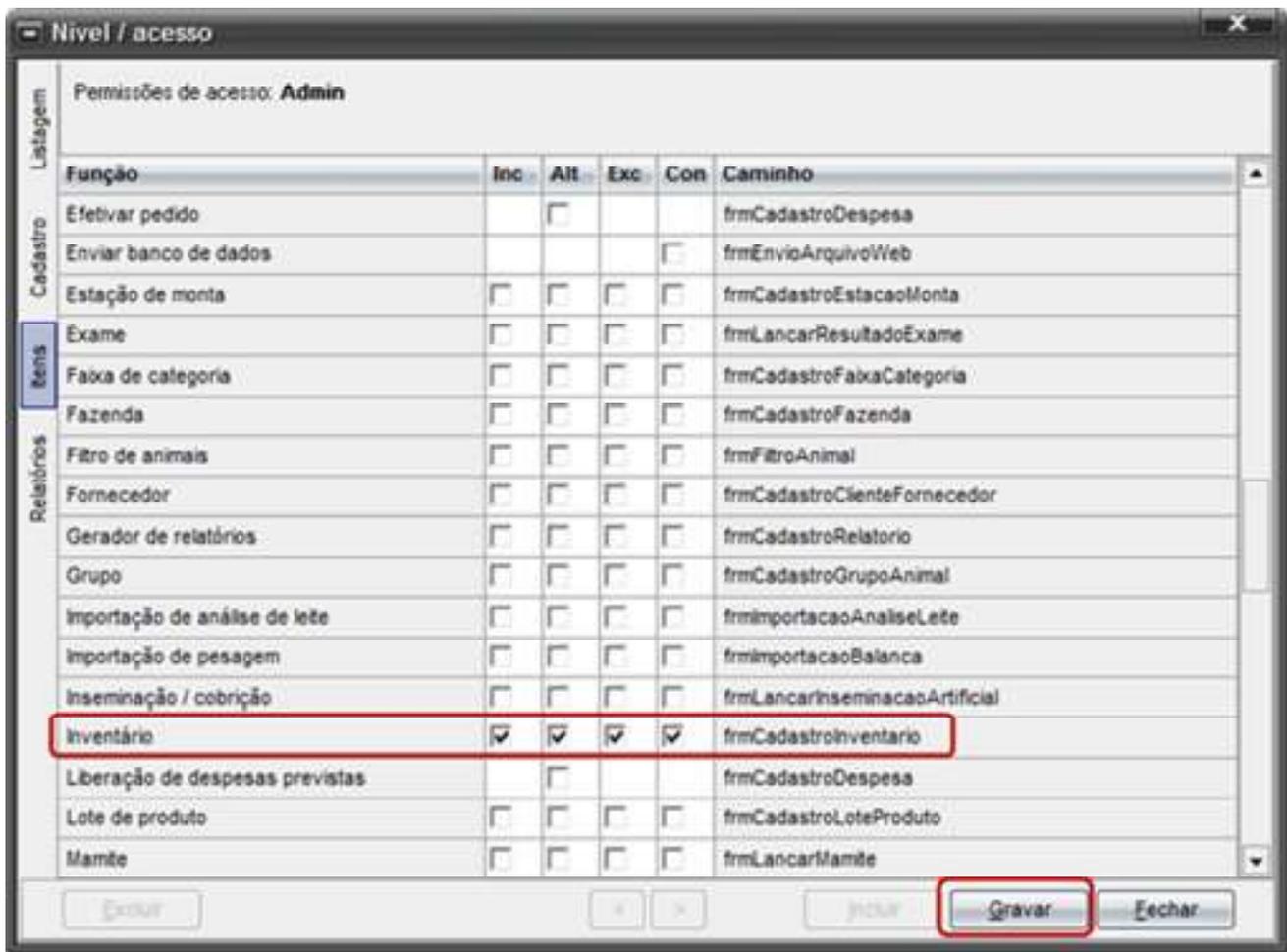
Na barra de botões na base da janela, os botões "Excluir", "Gravar" e "Fechar" são visíveis. O botão "Gravar" está destacado com um retângulo vermelho.

Selecione a aba “Itens”.



As permissões de acesso ao estoque estão denominadas “Inventário” na lista de funções.

Neste exemplo, vamos dar a permissão ao administrador de incluir, alterar, excluir e consultar os dados de estoque. Selecione “Gravar”.



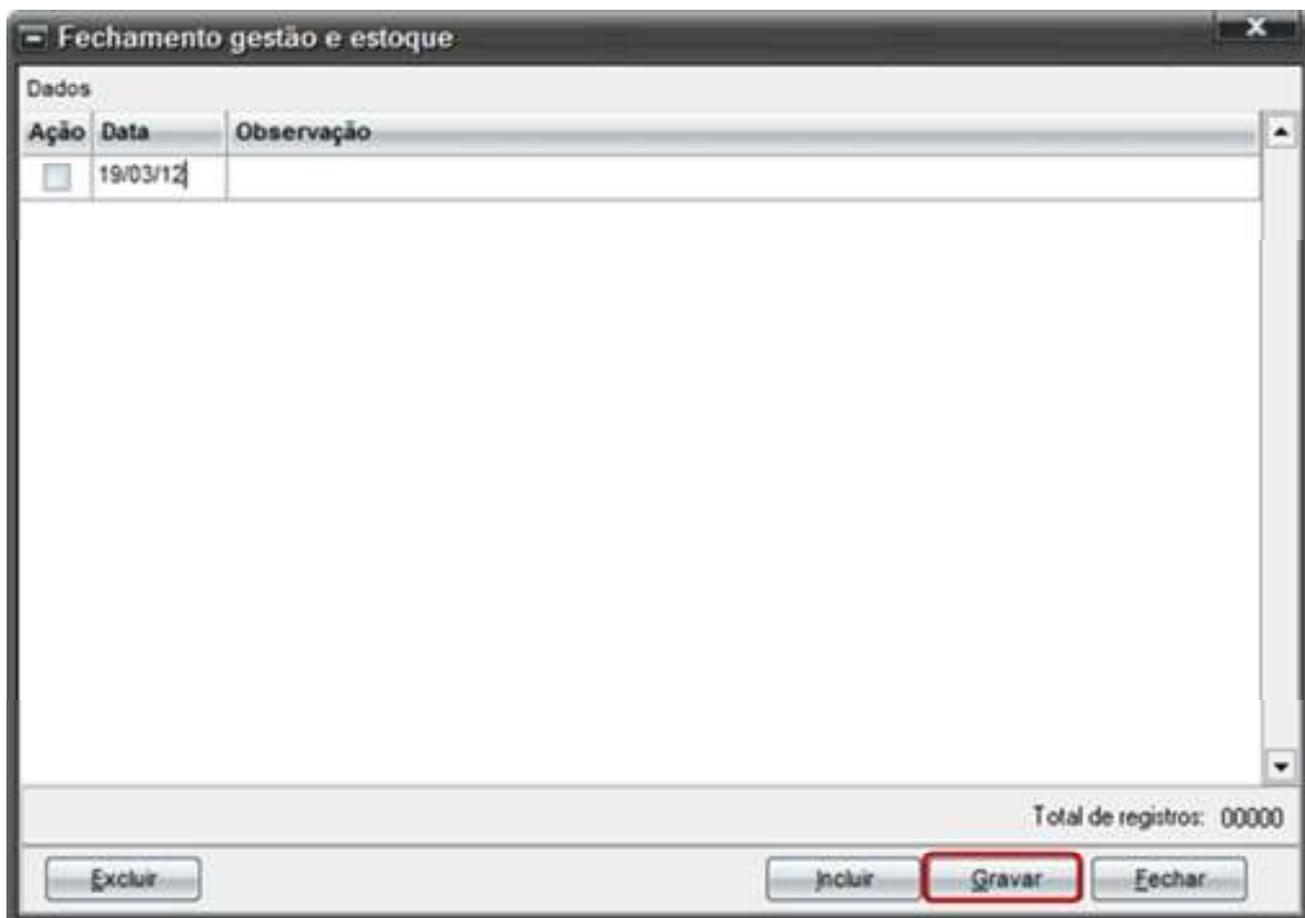
Recomenda-se que os outros usuários do sistema não tenham a permissão de excluir o fechamento de estoque, minimizando divergências de lançamento.

Após cadastrar o administrador com o nível de acesso, vamos realizar o fechamento de estoque propriamente dito.

Selecione “Estoque” e “Fechamento de estoque”.

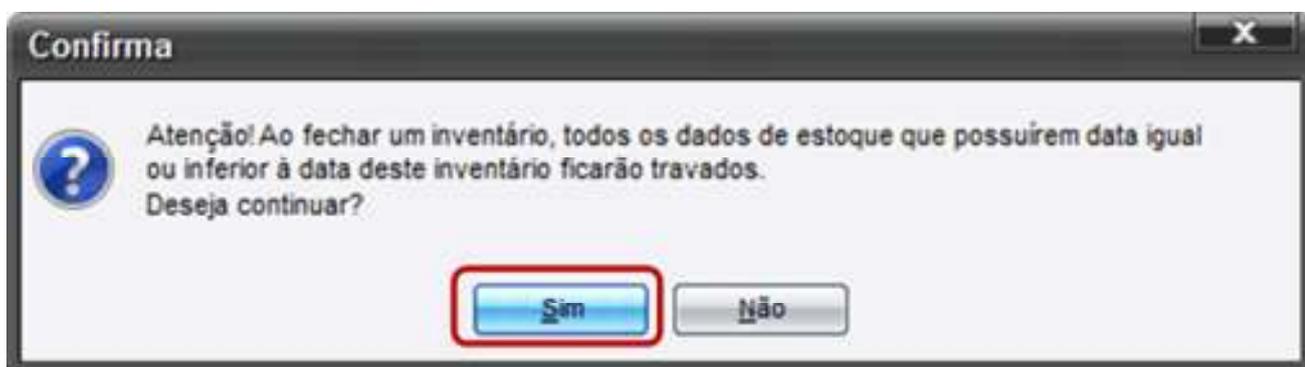


Selecione “Incluir”.



Preencha a data de fechamento e selecione “Gravar”.

Uma mensagem de confirmação aparecerá. Confirme.



Pronto. O fechamento foi realizado e não será mais possível o lançamento de dados retroativos.

Dicas IDEAGRI

27/03/2012

Avaliação Financeira do Rebanho
por IDEAGRI



A avaliação Financeira do Rebanho representa o capital imobilizado em animais. Realize avaliações periódicas do rebanho para que as análises econômicas e financeiras sejam mais apuradas.

Conteúdo

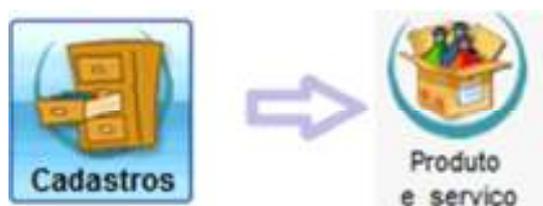
1. Cadastro do Produto "Vaca".
2. Avaliação Financeira do rebanho.
3. Avaliação Financeira por "@".
4. Avaliação Financeira por cabeça.
5. Relatório Avaliação Econômica na web.

1.

Cadastro do Produto "Vaca".

O primeiro passo é cadastrar os animais na tela "Produto e serviço". Este cadastro é necessário para que os animais possam ser associados a despesas e receitas, além de ser necessário para o cálculo da avaliação financeira do rebanho.

Acesse "Cadastros" e, em seguida, clique no botão "Produto e serviço".



O sistema retornará a tela de produto e serviço. Selecione "Incluir".

Produto e serviço

Lista gem

Seleção de dados

Tipo Categoria

Número Nome

Situação

Ativos
 Inativos
 Todos

Filtrar

Dados

Ação	Número	Nome	Unidade medida	Tipo	Estocável	Composto

Total de registros: 00000

Excluir < > Incluir Gravar Fechar

A tela de cadastros será exibida. Neste exemplo cadastraremos o produto "Vaca". Preencha os dados como no exemplo abaixo:

Produto e serviço

Listagem

Tipo: Produto Ativo Estocável Composto Saída imediata

Número: 11371 Nome: Vaca

Unidade de medida: Cabeça Categoria: Animal/Embrião

Fabricante: Centro de custo padrão:

Conta gerencial padrão - Despesa: Conta gerencial padrão - Receita:

Data estoque: Saldo inicial: Vr. unitário: Qtde. mín. estoque: % de mat. seca: U.A.

Observação:

Excluir < > Incluir Gravar Fechar

Para facilitar ao cadastramento dos itens, verifique ao incluir um produto se o mesmo já está listado na biblioteca de produtos veterinários e agrônômicos para que o cadastro seja mais preciso e ágil. O adequado cadastramento de produtos tornará possível a realização de análises específicas. Consulte a ajuda clicando no botão "F1" do seu

Acione "Gravar" e "Fechar".

2.

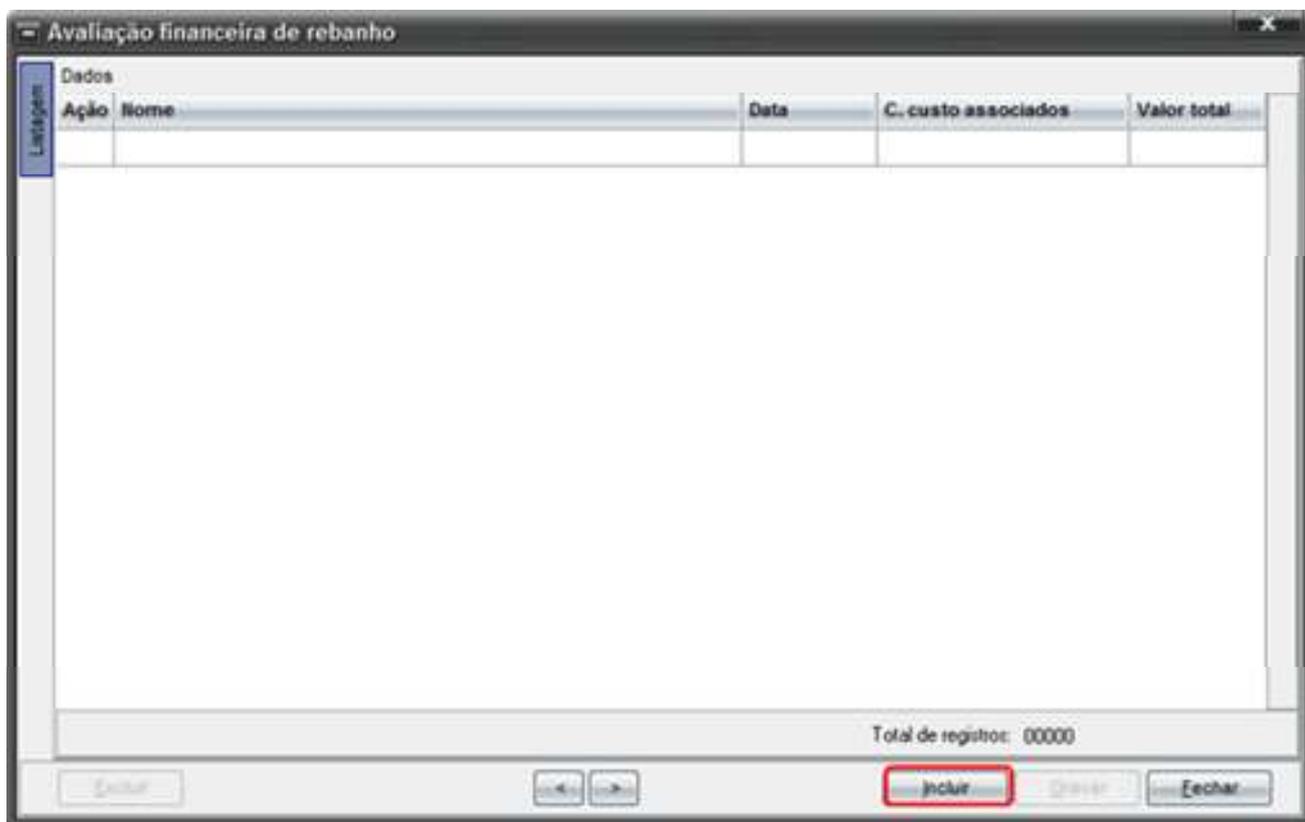
Avaliação Financeira do rebanho.

Vamos agora fazer a Avaliação Financeira do Rebanho propriamente dita.

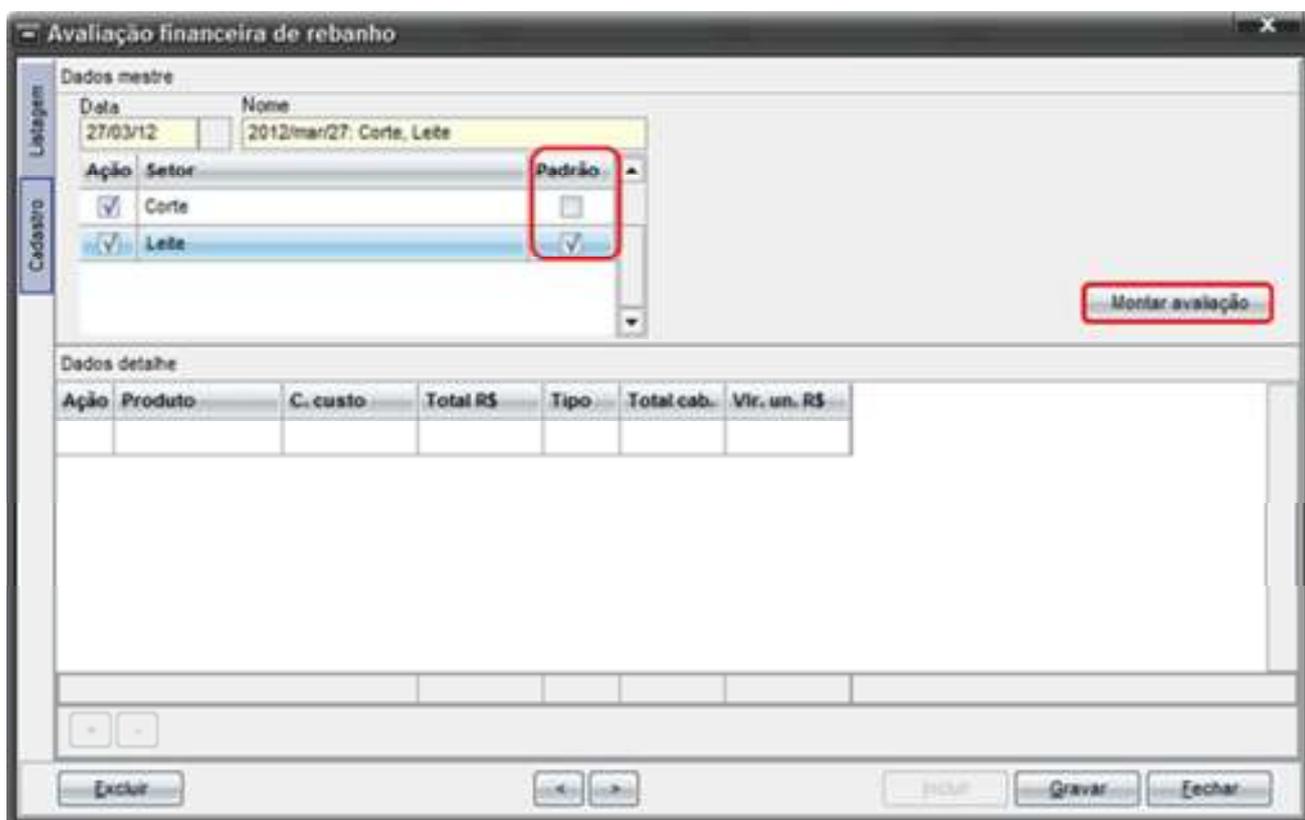
Acione "Gestão" e selecione "Avaliação Financeira do rebanho".



Selecione "Incluir".



Preencha os dados como no exemplo abaixo:



Padrão: quando a fazenda é dividida em vários setores, pode-se selecionar todos para a avaliação, porém a nomenclatura será exibida de acordo com o setor marcado como "Padrão".

Selecione "Montar avaliação".

O sistema exibirá a tela de Cadastro de avaliação.

A primeira linha da tabela se refere ao número de animais cadastrados na categoria. Este campo se encontra destacado no exemplo abaixo.

Acione a tecla "+":

Dados mestre	
Data	Nome
27/03/12	2012/mar/27: Corte, Leite

Ação	Setor	Padrão
<input checked="" type="checkbox"/>	Corte	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	Leite	<input checked="" type="checkbox"/>

Dados detalhe									
Ação	Produto	C. custo	Total R\$	Tipo	Total cab.	Vir. un. R\$	FEM MAM	FEM CRESC	NOV VAZ
<input type="checkbox"/>							0/77	0/93	0/71
<input checked="" type="checkbox"/>									

0,00 0/870

+

Excluir < > F10 Gravar Echar

Vamos selecionar o produto "Vaca". Podemos fazer a avaliação por @ ou por cabeça. Vamos exemplificar ambas as formas.

3. Avaliação Financeira por "@"

Preencha os dados de acordo com o exemplo abaixo:

Avaliação financeira de rebanho

27/03/12 2012/mar/27: Corte, Leite

Ação	Sector	Padrão
<input checked="" type="checkbox"/>	Corte	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	Leite	<input checked="" type="checkbox"/>

Montar avaliação

Ação	Produto	C. custo	Total R\$	Tipo	Total cab.	Vir. un. R\$	MAT SEC VAZ	MAT SEC FEC	MAT SEC GES
<input type="checkbox"/>							4/4	2/2	45/45
<input type="checkbox"/>									
<input type="checkbox"/>	Vaca	Pecuária Leiteira	0,00	@	51	100,00	4	2	45
			0,00		51/870				

Excluir Incluir Gravar Fechar

Interpretando esta linha: estamos afirmando que temos 4 Matrizes secas vazias, 2 Matrizes secas fecundadas e 45 Matrizes secas gestantes. Colocamos ainda o valor unitário da "@" a R\$100,00.

Utilize agora a segunda linha para lançar quantas arrobas, em média, as matrizes têm. Vamos considerar que todas as matrizes do exemplo tem em media 500Kg, totalizando em torno de 16@ por cabeça. Vamos lançar estes dados:

Observação: para o cálculo do exemplo acima utilizamos a arroba de animal vivo (30kg). Fique à vontade para trabalhar com a arroba de animal vivo (30kg) ou arroba de animal morto (15kg).

Avaliação financeira de rebanho

Dados mestre

Data: 27/03/12 Nome: 2012/mar/27; Corte, Leite

Ação	Sector	Padrão
<input checked="" type="checkbox"/>	Corte	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	Leite	<input checked="" type="checkbox"/>

Montar avaliação

Dados detalhe

Ação	Produto	C. custo	Total R\$	Tipo	Total cab.	Vir. un. R\$	MAT SEC VAZ	MAT SEC FEC	MAT SEC GES
<input type="checkbox"/>							4/4	2/2	45/45
<input type="checkbox"/>							16@	16@	16@
<input type="checkbox"/>	Vaca	Pecuária Leite	81.600,00	@	51	100,00	4	2	45

81.600,00 51/870

Excluir < > Incluir Gravar Fechar

Repare que o sistema contabilizou o valor total de arrobas das categorias selecionadas.

Selecione "Gravar" e "Fechar".

O sistema retornará uma mensagem caso os valores lançados sejam diferentes dos valores cadastrados na categoria. Caso o lançamento esteja correto, acione "Sim" para a categoria, ou "Sim para todos" e o sistema ignorará as divergências de lançamentos.

Confirma

O número de animais associados a(o)s produto(s) para a categoria FEM MAM não corresponde ao número de animais existentes na categoria. Deseja continuar a gravação?

O sistema salvará as informações.

4. Avaliação Financeira por cabeça.

Preencha os dados de acordo com o exemplo abaixo:

Avaliação financeira de rebanho

27/03/12 2012/mar/27: Corte, Leite

Ação	Setor	Padrão
<input checked="" type="checkbox"/>	Corte	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	Leite	<input checked="" type="checkbox"/>

Montar avaliação

Dados detalhe

Ação	Produto	C. custo	Total R\$	Tipo	Total cab.	Vir. un. R\$	MAT SEC VAZ	MAT SEC FEC	MAT SEC GES
<input type="checkbox"/>							4/4	2/2	45/45
<input checked="" type="checkbox"/>	Vaca	Pecuária Leiteira	255.000,00	Cab.	51	5.000,00	4	2	45
			5.100,00		51/870				

Excluir Incluir Gravar Fechar

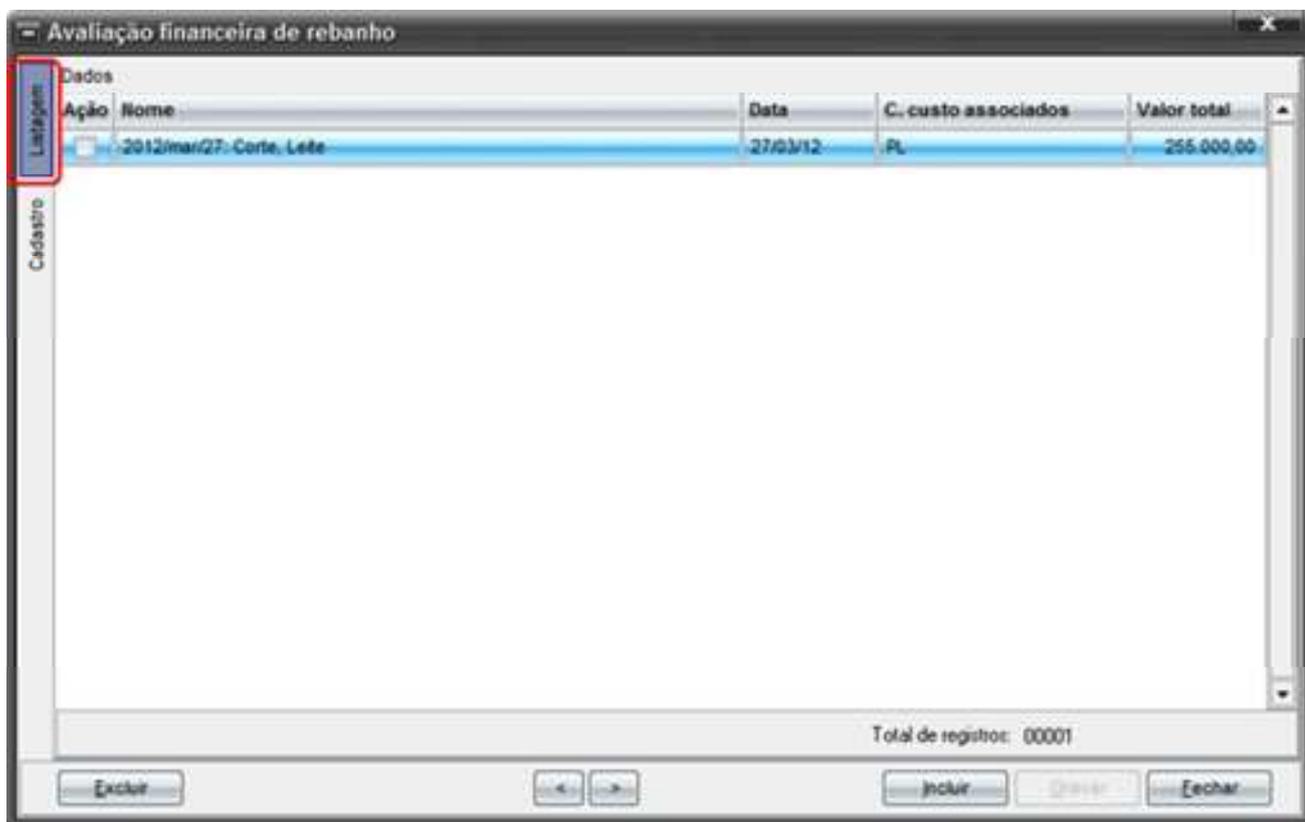
Ao lançar os valores por cabeça, não será necessária a utilização da segunda linha do grid.

A utilização da segunda linha só se dará em lançamentos por arrobas.

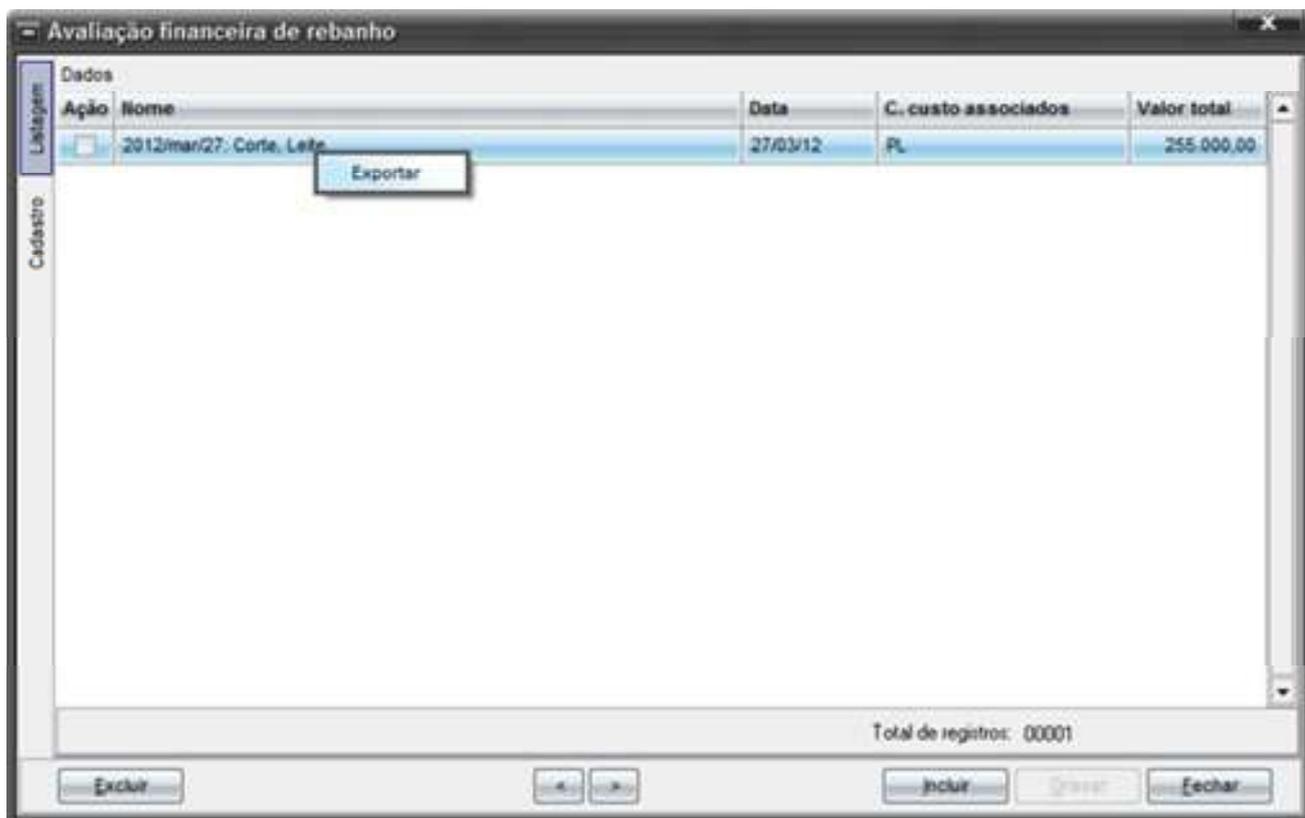
Repare que o valor total foi calculado automaticamente pelo sistema.

Acione "Gravar" e "Fechar".

As informações foram salvas no sistema e serão exibidas na aba "Listagem".



Para gerar um relatório em formato CSV, clique com o botão direito na linha da avaliação:



Acione "Exportar". O sistema exibirá uma tela para a seleção do local onde o arquivo deverá ser salvo. Escolha o local e selecione "Gravar".



O arquivo será salvo no local escolhido. Abaixo segue visualização do relatório:

	A	B	C	D	E	F	G
1	Nome	Data	C. custo associados	Valor total			
2	2012/mar/27: Corte, Leite	27/03/2012	PL	255000			
3							
4							
5							
6							
7							

5. Relatório Avaliação Econômica na web.

Para visualizar as informações lançadas em um relatório mais específico, envie o Backup com as informações para a plataforma Web.

Acione a página do Ideagri na web e acione "Ideagri web":



Preencha seu login e senha:

O sistema exibirá a Home do Ideagri Web. Selecione "Relatórios" e em seguida "Avaliação Econômica".



Selecione os dados desejados e acione "Gerar relatório".

O relatório será enviado para o email cadastrado pelo usuário.



O relatório será enviado para o e-mail informado.

Abaixo segue exemplo do relatório.

Observação: o valor imobilizado em animais exibido na tela refere-se a todas as categorias, tais como: reprodutores, novilhas, bezerras e vacas. No exemplo trabalhado nesta dica, utilizamos somente animais na categoria 'vaca' para o cadastramento da avaliação financeira do rebanho, em função disso o valor do relatório apresentado abaixo dispõe valores globais.

Patrimônio

Item	% imobilizado	Valor
Inventário de rebanho na data final (0 dias em relação à data final)	36	1.592.500,00
Terra (na data final)	1	36.250,00
Cultura (na data final)	46	2.030.000,00
Máquinas / implementos (na data final)	11	470.751,33
Benfeitorias (na data final)	5	240.964,68
Imobilizado em estoque (na data final)	1	24.640,00
Outros (na data final)	1	62.500,00

Avaliação de inventário e estoque

Inventário de rebanho na data inicial (0 dias em relação à data inicial)	1.488.317,76
Inventário de rebanho na data final (0 dias em relação à data final)	1.592.500,00
Varição inventário animal (Vi)	104.182,24
Imobilizado em estoque (na data inicial)	28.000,00
Imobilizado em estoque (na data final)	24.640,00
Varição de estoque	-3.360,00

Avaliação das despesas

Custo operacional efetivo R\$	713.452,15
Custo depreciação R\$	-18.203,57